



Ce  
Qu'il  
Faut Semer—

## POUR AVOIR UNE RICHE RECOLTE DE PROFITS

L'EXPERIENCE nous apprend — à chacun de nous — que "nous récoltons ce que nous avons semé." Une mauvaise semence est dispendieuse — elle ne donne jamais une bonne récolte.

Dans le commerce, comme en agriculture, il est amplement démontré que des méthodes suivies au hasard ne valent rien — que l'effort intelligent, avec le choix soigné de "ce que vous semez", est une chose essentielle au succès.

Tous les marchands ont le même sol à travailler — le gros public consommateur du Canada. Peu importe où se trouve votre commerce, vous avez une belle partie de ce grand "champ" à cultiver.

Quelle semence employez-vous ?

Une semence digne de confiance est trouvée avec les Produits O-Cedar. "Plantez" une telle semence dans ce sol riche qui est le pouvoir d'achat combiné de vos clients — c'est avoir une abondante récolte de ventes.

Etant des "Produits de Qualité", appuyés par une campagne de publicité continue qui tient constamment leurs mérites devant les yeux du public, le

Poli O-Cedar et les Vadrouilles à Poli O-Cedar, n'exigent aucun effort de la part du marchand pour les "faire adopter."

Il vous suffira simplement de les montrer à vos clients — dans le cours ordinaire des choses, ces produits rapporteront une récolte de ces ventes répétées qui sont des facteurs si importants pour assurer un bon profit.

La ménagère, après qu'elle aura connu les effets embellissants du Poli O-Cedar, voudra s'en servir régulièrement afin de tenir sa maison comme elle devrait la tenir — et elle reviendra constamment acheter du "Poli O-Cedar."

Elle voudra en avoir aussi continuellement pour sa Vadrouille (mop) O-Cedar, qui devient salie par l'usage continu et qui, par suite, doit être lavée et traitée de nouveau à tous les deux ou trois mois.

Lorsque vous faites une vente de l'O-Cedar à une personne qui n'a pas encore employé ces produits, vous faites une semence qui résultera infailliblement en une récolte de "commandes répétées."

### AVIS SPECIAL

Par suite de la hausse continue du coût des matières premières, nous sommes forcés de demander au consommateur 25c de plus pour le manche à Vadrouille O-Cedar, que nous donnions jusqu'ici gratis avec l'achat d'une Vadrouille.

A partir du 1er février, 1920, toutes les commandes pour les Vadrouilles O-Cedar seront sujettes pour les manches à un supplément de vingt-cinq cents (25c) moins les escomptes auxquels l'on pourra avoir droit.

# O-Cedar Polish

CHANNELL CHEMICAL CO., LIMITED, Toronto, Canada.