FERRONNERIE---Marché de Montréal

LA SITUATION

Commerce très tranquille avec la ville, bon avec la campagne. On note une tendance à la baisse dans la tôle galvanisée.

PLOMBERIE

Tuyaux de Plomb

Les prix sont de \$8.00 net pour tuyaux en plomb et de \$9.00 net pour tuyaux de plomb composition.

Tuyaux de renvoi en fonte et

accessoires

Les escomptes sur les prix de la ilste sont: tuyaux légers, 60%; tuyaux moyens et extra-forts, 65%, et accessoires légers, moyens et extra-forts, 70%.

Tuyaux en fer noir

Nous	cotons,	net:			
14			100 g	ieds	2.22
%			100 g	oieds	2.22
1/2				oieds	
8/.			100 f	nieds	3.11

1					•						•			•		100	pieds	4.59
11/4			•									•		•		100	pieds	6.21
11/2	•		•	•						•			•		•	100	pieds	7.43
																	pieds	
21/2	•										•	•	•	•	•	100	pieds	15.80
3					•				•		•		•			100	pieds	20.66
31/2												•		•		100	pieds	24.80
4																100	pieds	29.43

Tuyaux en fer galvanisé. ..

	N	I	01	u	B	•	c	0	t	0	n	8		1	1	e	t	:									
1	4																	•					1	00	pieds	4.05	
	%																						1	oσ	pieds	4.05	
	1/2															•				. ,			1	00	pieds	4.97	
	%																	•					1	00	pieds	6.15	
1																			•				1	00	pieds	9.10	
1	1/4	•					•	•			•	•	•	•	•	•	-						1	00	pieds	12.31	
1	1/2																						1	00	pieds	14.71	
2																							1	00	pieds	19.80	
2	1/2																						1	00	pieds	31.30	
3																		•	•	•			1	00	pieds	40.93	
3	1/2																						1	00	pieds	49.22	
	-																										
	1 1 2 2 3 3	% % ½ % 1 1 ½ 2 2 ½ 3 3 ½	14. 14. 14. 14. 14. 24. 34. 34.	½	½	½ ½ 1 1 ½ 2 3 3 ½	½ % ½ 1 1½ 2 2 ½ 3	½ ½ ¼ 1 1½ 2 2 ½ 3 3½	½	1/4	½	1/4	1/4	½	1/4	1/4	½. %. ½. %. 1 1½. 2 2½. 3 3 ½.	1/4	%	1/4	1/4	1/4	1/4	½ 1 % 1 ½ 1 ¾ 1 1 1 1½ 1 1½ 1 2 1 2½ 1 3 1 3½ 1	½ 100 % 100 ½ 100 ¾ 100 1 100 1½ 100 1½ 100 2 100 2½ 100 3 100 3½ 100 3½ 100	½ 100 pieds % 100 pieds ½ 100 pieds ¾ 100 pieds 1 100 pieds 1½ 100 pieds 1½ 100 pieds 2 100 pieds 2½ 100 pieds 3 100 pieds 3½ 100 pieds 3½ 100 pieds	

Tuyaux en acier

2	pouces	100 pieds	. 9.60
21/2	pouces	100 pieds	12.25

pouces100 pieds 13.30 31/2 pouces100 pieds 15.55 pouces100 pieds 19.80

Fer-blanc Charcoal

Nous cotons: 1 c. 14 x 20.....4.75 suivant qualité.

Fer-blanc en Feuilles

Et par cse\$1,00
(Caisse de 112 feuilles, 108 lbs. net)
Au coke-Lydbrook ou égal
I C, 14 x 20, base bte4.60
Au charbon - Terre - Dean ou égal
I C, 20 & 28bte 9.00
(Caisse de 112 feuillets net)
Caisse de 560 lbs.)

Feuilles étamées

14	x	6,0	gauge	26	, B	. 7	٧. (Ģ		8.65
72	x	30,	gauge	24,.	100	B.	w.	G.		9.55
72	x	80,	gauge	26,	W.	B.	G.		.1	10.15

Tôles galvanisées "Canada"

Nous cotons: 52 feuilles, \$6.00; 60 feuilles, \$6.50.

LE RAFFINAGE DU CUIVRE ET DU ZINC EN CANADA.

Au lieu de dépendre des Etats-Unis pour le raffinage du cuivre et du zinc servant à la fabrication des obus, le Canada va établir des raffineries. Telle est la déclaration faite par le général Bertram. Voici donc une nouvelle industrie pour le Canada.

Il y a, comme chacun sait, des usines de cuivre et de zinc en ce pays, mais jamais nous n'en avions entrepris le raffinage. Chaque tonne de minerai de cuivre et de zinc extraite en Canada devait être envoyée aux Etats-Unis pour y être raffinée, puis était renvoyée ici. Il va sans dire que les maisons américaines profitaient de la circonstance pour nous faire payer des prix exorbitants.

POUR TEINDRE LE CIMENT.

Le ciment dont on se sert pour la construction des maisons peut être teint en plusieurs couleurs: En vert, par l'emploi de l'oxyde de chrome dans la proportion de 5 à 8 pour cent environ du poids du ciment; en jaune ou chamois par l'usage d'ocre français dans la proportion de 4 à 10 pour cent, selon la nuance désirée ; en rouge par l'usage de l'oxyde de fer rouge. Un beau cirrent blanc peut être obtenu en mélangeant une partie de ciment de Portland blanc et deux parties de marbre.

LES DEUX ECOLES.

-Monsieur, je désire tel article...

Et l'employé qui sait que l'objet n'existe pas, de répondre:

-Monsieur, nous en manquons, mais "ceci" pourra facilement remplacer...

-Non! répond le client, en quittant le magasin.

Il est bien certain que, même s'il n'est pas mécontent. cet acheteur non satisfait se souviendra que le magasin en question n'a pas en stock "tous" les objets qu'il dé-

--Monsieur, je désire tel article...

L'employé sait pertinemment que l'article n'existe pas dans le stock.

--Parfaitement, monsieur, voici...

Et le vendeur présente au client un article susceptible de remplacer celui qu'on lui demande. Bien certainement le client n'est pas dupe, mais il peut au moins constater de "visu" que l'objet peut être substitué à celui qu'il désirait.

C'est affaire au vendeur d'argumenter en faveur de "son" article, et même s'il ne remporte pas la victoire, il ne laisse pas dans l'esprit de l'acheteur l'impression fâcheuse d'un marchand mal approvisionne.