

de diffuser de quelque autre façon que  
indiqués ou être publiés dans le  
cadre habituel de son entreprise.

33. (1) (Quiconque exploite une entre-  
prise de production ou de livraison d'un  
produit ou détient les droits de propriété  
exclusive que confère un brevet, une  
marque de commerce, un droit d'auteur  
ou un droit industriel enregistré ne doit  
pas directement ou indirectement,

(a) par lui-même, ses agents, procureurs ou  
autres personnes exploitant une entreprise au  
Canada faire ou tenter de faire monter ou d'empêcher qu'on  
se réduise le prix auquel une autre

personne exploitant une entreprise au  
Canada fournit un offre de fournir un  
produit en fait de la publicité au sujet  
d'un produit au Canada; et

(b) refuser de fournir un produit à une  
autre personne exploitant une entre-  
prise au Canada, ou établir quelque  
autre distinction à l'égard de celle-  
ci, en raison du régime des prix de  
celle-ci.

(2) Les paragraphes (1) ne s'appliquent pas  
à une personne qui tente d'in-  
fluencer le marché d'une autre per-  
sonne de cette dernière sans des coupes-  
raies établies ou des administrateurs,  
mandataires, membres de la direction ou  
employés

(a) de la même compagnie, société ou  
entreprise entrepreneuriale; ou  
(b) de compagnies, sociétés ou entre-  
prises entrepreneuriales qui sont affiliées.

(3) Aux fins du présent article, le fait,  
pour un producteur ou un fournisseur  
d'un produit, de proposer relativement à  
ce produit un prix de vente ou un prix  
de vente minimum, quelle que soit la  
façon de déterminer ce prix, lorsque au-  
cun élément de preuve n'indique que la  
personne faisant la proposition a, en la  
faisant, aussi proposé à la personne à  
laquelle elle l'a fait que cette dernière  
n'était nullement obligée de l'accepter et  
que, si elle ne l'acceptait pas, elle n'en  
souffrirait en aucun façon dans ses rela-  
tions commerciales avec la personne qui  
l'a faite ou avec toute autre personne.

leads for printing, publishing or other  
distribution in the ordinary course of  
his business.

33. (1) No person who is engaged in  
the business of producing or supplying a  
product or who has the exclusive rights  
and privileges conferred by a patent,  
trade mark, copyright or registered  
industrial design shall, directly or in-  
directly,

(a) by agreement, threat, promise  
or any like means, attempt to in-  
fluence upward or to discourage the  
reduction of the price at which any  
other person engaged in business in

Canada supplies or offers to supply  
or advertises a product within  
Canada; or

(b) refuse to supply a product to or  
otherwise discriminate against any  
other person engaged in business in  
Canada because of the pricing policy  
of that other person.

(2) Subsection (1) does not apply  
where the person attempting to influence  
the conduct of another person and that  
other person are affiliated companies or  
directors, agents, officers or employees  
of

(a) the same company, partnership or  
sole proprietorship; or  
(b) companies, partnerships or sole  
proprietorships that are affiliated.

(3) For the purposes of this section, a  
suggestion by a producer or supplier of  
a product of a resale price or minimum  
resale price in respect thereof, however  
arrived at, is, in the absence of any  
evidence that the person making the sug-  
gestion, in so doing, also made it clear  
to the person to whom the suggestion was  
made that he was under no obligation to  
accept the suggestion and would in no  
way suffer in his business relations with  
the person making the suggestion or with  
any other person if he failed to accept  
the suggestion, proof of an attempt to  
influence the person to whom the sugges-

Price  
discrimination

Resale  
price

Resale  
price