

LE CANADA ET LA ZLÉA : Réflexions sur les stratégies

Joël MONFILS
Martin ROY
Gordon MACE
Jean-Philippe THÉRIEN*

INTRODUCTION

Au moment du premier Sommet des Amériques, tenu à Miami en décembre 1994, le gouvernement du Canada acceptait de participer de plain-pied à la pré-négociation visant à créer une Zone de libre-échange des Amériques (ZLÉA) ouverte à tous les pays du continent sauf Cuba. L'existence ou non d'une ZLÉA, la forme qu'elle prendra, et la nature de la participation canadienne au processus de négociation auront évidemment un impact non seulement sur le fonctionnement de l'économie canadienne mais aussi sur les contours et la portée de l'implication même du Canada comme acteur hémisphérique.

Ce document examine par conséquent le rôle joué par le Canada au cours de la phase de pré-négociation consacrée à la ZLÉA qui s'est tenue entre le Sommet de Miami et celui de Santiago d'avril 1998. Après une présentation schématique des enjeux de la pré-négociation et du contexte à l'intérieur duquel a dû se mouvoir le gouvernement canadien, le document examine les objectifs poursuivis par le Canada à l'égard de la ZLÉA et pose le constat d'un problème de cohérence à ce chapitre. Dans la dernière partie du document,

* Ce document s'appuie en partie sur les discussions lors d'un atelier portant sur la stratégie canadienne de négociation dans le cadre de la ZLÉA, qui a eu lieu à Québec le 11 décembre 1998. Les auteurs tiennent à remercier les participants à l'atelier ainsi que les auxiliaires de recherche Jacques Paquet et Mamadou Ka pour leur travail de collecte de données.