

à l'entrepôt de l'importateur. La plupart des cargaisons sont transportées par camion à l'intérieur du pays.

TRANSPORT AÉRIEN

On recourt à l'avion pour le transport de marchandises de grande valeur et de produits très périssables entre le Canada et le Mexique. À l'heure actuelle, les vols directs entre les deux pays sont pour la plupart des vols affrétés pour vacanciers qui se prêtent peu au transport de marchandises (manque d'espace et irrégularité des vols). Étant donné les incertitudes qui planent quant à l'avenir des sociétés aériennes internationales, on peut difficilement prévoir quelles seront les routes à destination du Mexique; cependant, il est fort probable que les vols affrétés continueront de dominer le marché, du moins pour ce qui est du trafic voyageurs. Les exportateurs doivent savoir que les horaires des vols commerciaux à destination du Mexique sont sujets depuis très longtemps à de fréquents changements. Les formalités administratives et douanières aux aéroports mexicains nécessitent 3 ou 4 jours.

Des vols commerciaux directs à destination de Mexico sont offerts à partir de Toronto et Vancouver. En plus de ces vols réguliers directs, des transporteurs offrent des vols à destination de grandes villes américaines comme Los Angeles, Dallas, Chicago, Miami et New York. Ainsi, les expéditeurs canadiens peuvent accroître le volume et la fréquence de leurs expéditions à destination du marché mexicain. Certaines compagnies aériennes offrent aussi des vols directs entre des grandes villes mexicaines (Chihuahua, Hermosillo, Guadalajara, Monterrey et d'autres) et américaines.

TRANSITAIRES

Les exportateurs canadiens de poisson et d'aliments transformés peuvent confier à des transitaires le soin d'organiser les expéditions de marchandises vers le Mexique, quel que soit le mode de transport utilisé. Les transitaires offrent des services forfaitaires tant aux nouveaux exportateurs qu'à ceux qui sont déjà bien établis. Pour les exportateurs dont les marchandises ne suffisent pas à remplir un camion, une remorque, un wagon ou un conteneur, le transitaire peut regrouper ces marchandises avec d'autres expéditions destinées au Mexique, ce qui permet de réaliser des économies. Les transitaires peuvent aider les exportateurs à choisir le mode de transport qui leur convient le mieux, s'occuper des formalités douanières, retenir les services d'un courtier en douane mexicain et régler les questions relatives au transport, à l'entreposage et à la distribution des marchandises livrées au Mexique, le cas échéant. Bien souvent, surtout dans le cas des nouveaux exportateurs, les transitaires sont indispensables, car ils peuvent simplifier le processus d'exportation en se chargeant des détails et des problèmes qui incomberaient autrement à l'exportateur. La récente réforme des règlements mexicains en matière de transport a aboli le système d'attribution de licences exclusives concernant le transport dans les secteurs frontaliers; depuis lors, les activités des transitaires affiliés à des entreprises mexicaines ne cessent de s'intensifier, ce qui a entraîné du même coup une amélioration des services.

ASSURANCES

Les exportateurs doivent savoir que s'ils expédient des marchandises à une destination mexicaine (p. ex., c.a.f. Mexico), les lois du pays les obligent à souscrire une police d'assurance auprès d'une société mexicaine. Les exportateurs peuvent être portés à indiquer dans les conditions de vente que leur responsabilité se limite à la livraison des marchandises à la frontière du Mexique et des États-Unis (p. ex., c.a.f. Laredo).