Francia, pero no el nombre de "champagne" y otros términos utilizados comúnmente en los nombres de productos canadienses. Entre otras cosas, esta legislación protegerá nombres de origen con objeto de evitar decepciones del consumidor.

De acuerdo con las disposiciones del acuerdo, la rescisión del mismo se realiza rá tres meses después de la fecha de notificación.

Incremento de ventas aeronáuticas

Canadair Limited de Montreal recibirá contratos valorados en unos \$100 millones para la construcción de partes estructurales y aparatos de entrenamiento y mantenimiento para los aviones Aurora y P-3C de la compañía United States Lockheed-California.

El primer paso es un contrato inmediato de \$20 millones para suministrar a Lockheed cantidades iniciales de elementos estructurales de célula. Estos incluyen la proa y los radomos que alojan los radares de la aeronave, los centros principales de carga eléctrica, partes del ala y del fuse laje y otros componentes.

La Lockheed espera comprar un total de 150 juegos de estos componentes, incluso los necesitados para los 18 aviones CP-140 para las Fuerzas Armadas Canadienses. Los otros juegos se utilizarán para construir aviones P-3C que se venderán a la Marina de los Estados Unidos y a las fuerzas armadas de otros países.

Canadair ya ha enviado los primeros juegos de radomos y secciones posteriores de fuselaje a la Lockheed y prosigue su trabajo en los cinco entrenadores de mantenimiento para el CP-140 y otros elementos estructurales peculiares al diseño del Aurora.

Ingenieros y escritores técnicos de la Canadair están trabajando en Burbank, California, con personal de la Lockheed para desarrollar datos de ingeniería y publicaciones técnicas para el avión Aurora y un equipo de instructores se encuentra también allí aprendiendo técnicas y procedimientos de mantenimiento.

El contrato de la Canadair es el último de una serie de contratos firmados por la Lockheed y sus principales suministradores con empresas canadienses como parte del compromiso total de la compañía de participación de trabajo que se espera supere los \$900 millones.

Además, se han acreditado a la Lockheed beneficios de unos \$81,8 millones para fines de septiembre de 1977, contra su obligación contractual de \$61,7 millones el 31 de diciembre de 1977.

El Ministro de Suministros y Servicios Jean-Pierre Goyer manifestó que "esto es parte de un plan bien pensado para asegurar que los beneficios del gran contrato CP-140 se distribuyan en tantas regiones de Canadá como sea posible".

Ya se han firmado contratos importantes con la Bristol Aerospace de Winnipeg, Manitoba; la Enheat Ltd. de Amherst, Nueva Escocia; la IMP Ltd. de Dartmouth, Nueva Escocia; la CAE de Montreal, Quebec; y la Litton Systems de Toronto, Ontario.

Agencia contratante negocia sus ventas

La Canadian Commercial Corporation ha obtenido para la DeHavilland Aircraft de Canadá, Toronto, Ontario, un contrato de venta de cuatro aviones Buffalo DHC-5D para las Fuerzas Defensivas de la República Popular de Tanzanía.

La Canadian Commercial Corporation es una agencia del Gobierno canadiense que actúa primariamente como agencia contratan te con otros países y organismos internacionales que desean comprar servicios y suministros de Canadá sobre bases de gobierno a gobierno.

El valor de los cuatro aviones vendidos, conjuntamente con el programa de suministro de piezas de repuesto y capacitación de pilotos y equipo de mantenimiento, se calcula en \$28.000.000 americanos.

La financiación de esta venta se realizará mediante la agencia Export Development Corporation. La firma de este contrato proporcionará un total de 753.920 horas directas o indirectas de trabajo.

Peligroso proyecto de ayuda

En los últimos años, mientras los etíopes se encuentran en guerra entre sí y con el vecino país de Somalia, un equipo de siete veterinarios canadienses residentes en aquel país han venido luchando contra