

la suite. Ne proposez jamais de partager l'addition.

Les pauses-thé

Le thé joue un rôle important dans le développement des relations. Certains Canadiens trouvent que les pauses que les collègues prennent pour boire le thé et causer sont un embêtement ou une perte de temps. Pour leur part, les Pakistanais pourraient se sentir offusqués si un étranger ne prend pas régulièrement le temps de boire le thé et de converser. Quand des Pakistanais entrent dans votre bureau ou chez vous, vous devez toujours leur offrir du thé ou une boisson gazeuse avant de commencer à discuter. Enquerez-vous toujours de leur santé et de celle de leur famille avant de passer aux affaires. Le thé est entouré de toutes sortes de rituels, dont l'obligation de l'hôte de verser pour ses invités.

Les mariages et les funérailles

Vous allez sans doute être invité aux mariages des membres de la famille de vos collègues et de vos domestiques pakistanais. Allez-y quand vous le pouvez, car votre présence sera très appréciée. C'est également une bonne façon de vous familiariser avec la culture pakistanaise. En cas de décès d'un membre de la famille immédiate d'un collègue ou d'un employé, vous devriez rendre visite à la famille pour exprimer vos condoléances. Voilà un autre geste qui sera très apprécié et qui

contribuera énormément à la consolidation de vos relations interpersonnelles.

Les cadeaux

Tout le monde doit envoyer des cartes à l'occasion de l'*Eid*, la fête musulmane qui marque la fin du *Ramadan*, un peu comme le font les Canadiens avec leurs cartes de Noël, sauf que c'est plus important au Pakistan qu'au Canada. Les gens remarqueront si vous n'en avez pas envoyé, et ils s'en souviendront.

Lors d'un mariage, il est de coutume de donner de l'argent ou un cadeau, comme vous le feriez au Canada. Les Pakistanais ne s'attendent pas à recevoir des cartes de remerciement. Vous devriez donner de petits cadeaux de l'*Eid* à vos collègues et à vos domestiques. On donne souvent une prime aux salariés à l'occasion de l'*Eid*. Des pourboires sont donnés au personnel dans les hôtels et les restaurants, comme au Canada. À la fin de votre séjour, ce sera à vous de décider si vous voulez donner un pourboire au chauffeur ou au *péon*, celui qui vous apporte le thé et fait vos photocopies.

La négociation

Il est très important de savoir négocier. Presque tout se négocie au Pakistan (surtout les prix) et les Pakistanais sont de fins négociateurs (surtout les commerçants).