

Quand on exclut les États-Unis et le Mexique, la balance commerciale du Canada avec les pays de la ZLEA₃₂ a grandement fluctué pendant presque toutes les deux dernières décennies. Le Canada a accusé un déficit commercial variant de 0,2 milliard de dollars en 1986 à 2,1 milliards de dollars en 2000. En revanche, le Canada a affiché, vers le milieu des années 1990, un léger excédent, qui a atteint 0,4 milliard de dollars en 1997, avec la plupart des pays de la ZLEA autres que les États-Unis et le Mexique. Bien que les échanges bilatéraux soient passés de 6,3 milliards de dollars en 1980 à 9,7 milliards de dollars en 2000, soit un taux annuel composé de 2,2 p. 100, la plus grande partie de la hausse est attribuable aux importations.

Exportations de marchandises

Selon le pays de destination, la plupart des exportations du Canada vers les pays de la ZLEA₃₂ vont au Mexique, au Brésil, au Venezuela, au Chili, en Colombie et en Argentine. En l'an 2000, ces six pays représentaient 81 p. 100 de toutes les exportations du Canada vers la région de la ZLEA₃₂, en hausse par rapport à environ 75 p. 100 dans les années 1980.

- Les principaux produits qui constituent la majorité des exportations aux pays de la ZLEA₃₂ sont les légumes, la machinerie et les engins mécaniques, les véhicules et les aéronefs, la pâte de bois et les produits chimiques.

Importations de marchandises

Dans le cas des importations, le Mexique, le Brésil, le Venezuela, le Chili, la Colombie et l'Argentine sont également les plus importants partenaires commerciaux du Canada. En l'an 2000, les importations en provenance de ces pays représentaient 90,2 p. 100 de toutes les importations du Canada en provenance de la ZLEA₃₂, en hausse par rapport à environ 86 p. 100 au début des années 1980. Presque toute la hausse de la part du marché est attribuable au Mexique.

- Les principales importations en provenance des pays de la ZLEA₃₂ comprennent la machinerie et les engins mécaniques, les véhicules et les aéronefs, les minéraux, les légumes, et les aliments.

Commerce bilatéral, par pays

Mexique

Les exportations du Canada au Mexique se sont accrues considérablement depuis la mise en œuvre de l'Accord de libre-échange avec les États-Unis en 1989 — avant même que l'Accord de libre-échange nord-américain (ALENA) n'entre en vigueur en 1994. Au cours des onze années qui se sont écoulées entre 1989 et l'an 2000, les exportations vers le Mexique se sont accrues à un taux annuel composé de 11,1 p. 100. Mais l'expansion des exportations durant cette période a été inégale. Elle a été marquée par un déclin de 11 p. 100 en 1991 et des hausses de 40 p. 100 en 1992 et de 31 p. 100 en 1994. Depuis l'entrée en vigueur de l'ALENA, les exportations vers le Mexique ont augmenté fortement, à un taux annuel composé de 13,8 p. 100, malgré la dépréciation du nouveau peso mexicain, dont le cours est passé d'un sommet de 0,4315 \$ en février 1994 à un creux de 0,1490 \$ en septembre 1998. En 1993, les exportations au Mexique représentaient 23,8 p. 100 (0,83 milliard de dollars) du total des exportations dans les pays de la ZLEA₃₂; en l'an 2000, leur part était grimpée à 34,9 p. 100 (2 milliards de dollars).

Figure C2 : Exportations, importations et balance commerciale du Canada avec les pays de la ZLEA (en excluant les États-Unis)

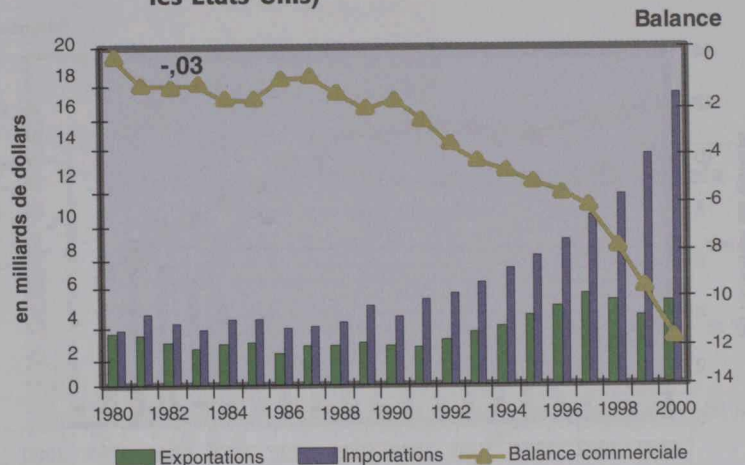


Figure C3 : Exportations au Mexique, au Brésil, au Venezuela, au Chili, en Colombie et en Argentine

