

» LETTONIE

Le système bancaire letton a été occidentalisé et est reconnu à l'échelle internationale. Il est stable et sûr, les capitaux circulent librement et sont convertibles. La Lettonie a conclu des accords de promotion et de protection de l'investissement avec de nombreux pays, dont le Canada, et a signé les grandes conventions internationales. Le pays a eu de bonnes cotes pour les investissements, en raison du niveau peu élevé de sa dette, de sa stabilité politique, des réformes économiques et des progrès accomplis pour son adhésion à l'UE. Visitez : www.bankasoc.lv (en anglais seulement).

Des zones franches peuvent être créées et exploitées dans l'UE. Le code des douanes letton étant inspiré du code de l'UE, cela permet la création et l'exploitation de zones franches et d'entrepôts sous douane. Deux ports francs et deux zones économiques spéciales (ZES) ont été créés en Lettonie ces dernières années. Le **port franc de Riga** est administré comme un port franc britannique; la principale responsabilité du contrôle des marchandises qui circulent en franchise à Riga est assumée par l'exploitant du port, qui informe l'administration des douanes. Dans la **ZES de Rezekne**, les investisseurs admissibles ont droit à une réduction de l'impôt foncier, ainsi que de l'impôt sur les biens et sur les revenus. Le **port franc de Ventspils**, principal port sur la Baltique, compte parmi les quinze plus importants ports de l'Europe en ce qui a trait au volume des marchandises transportées. Le port est le plus important terminal de transbordement de pétrole brut et de produits pétroliers et le plus important terminal de transbordement de produits chimiques liquides sur la Baltique. Il est le deuxième terminal de transbordement de potasse dans le monde. Visitez : www.ventspils.lv (en anglais seulement). La ZES de Liepaja SEZ est la troisième ville en importance en Lettonie. Ses avantages pour les investisseurs comprennent des infrastructures, des autoroutes et un réseau de chemin de fer qui relie Liepaja aux grandes régions industrielles de la Russie et de la Communauté des États indépendants. Pour une période de 20 ans, les entreprises établies dans la ZES auront droit à de généreux encouragements fiscaux. Visitez : www.liepaja-sez.lv (en anglais seulement).

POUR PLUS D'INFORMATION :

- Bureau de la statistique : www.csb.lv (en anglais seulement)
- Renseignements commerciaux généraux : www.zl.lv (en anglais seulement)
- Renseignements sur les entreprises lettones : www.lursoft.lv (en anglais seulement)
- Chambre de commerce et de l'industrie de la Lettonie (organisation non gouvernementale, politiquement neutre d'entreprises lettones de divers secteurs économiques et qui fournit des renseignements sur les 50 plus grandes entreprises lettones ainsi que sur les foires commerciales) : www.chamber.lv (en anglais seulement)
- Agence lettone de développement (pour des conseils sur l'investissement étranger) : www.lda.gov.lv (en anglais seulement)
- Latvian Economic Bulletin (publication mensuelle qui fournit des renseignements sur les priorités, les projets et les programmes du gouvernement et que l'on peut obtenir gratuitement pendant cinq jours) : www.leta2000.com (en anglais seulement)
- Institut letton (concernant surtout la culture lettone) : www.latinst.lv (en anglais seulement)
- Office du tourisme de la Lettonie : www.latviatravel.com (en anglais seulement)
- Ministère de l'Économie : www.lem.gov.lv (en anglais seulement)

» LITUANIE

La Lituanie se caractérise par d'excellentes infrastructures, dont des routes de même qualité qu'en Europe reliant les grands centres industriels, un port libre de glace bien développé (Klaipeda), des frais d'exploitation peu élevés (parmi les plus bas en Europe centrale et en Europe de l'Est), une main-d'œuvre particulièrement instruite et à faible coût, un gouvernement très favorable aux affaires, d'excellentes relations avec ses voisins, des rapports harmonieux avec ses minorités, une monnaie stable et une inflation peu élevée. La Lituanie a réussi à jeter des bases solides pour créer une économie favorable aux affaires et pleine de débouchés, axée sur une croissance soutenue à long terme. Avec ses canaux de distribution éprouvés, la Lituanie est le principal couloir Est-Ouest de la région. Des accords de libre-échange ont été signés avec les pays limitrophes. De plus, un accord sur le commerce et l'investissement a été conclu entre le Canada et la Lituanie, ainsi qu'une convention fiscale. La Lituanie a également signé les grandes conventions internationales de promotion et de protection de l'investissement.

La **Zone franche de Klaipeda** est un parc industriel et commercial de 500 acres au coeur du plus grand port de Lituanie. Elle est l'un des meilleurs endroits sur la Baltique et offre de nombreux encouragements fiscaux aux entreprises. Visitez : www.fe.zl (en anglais seulement).

POUR PLUS D'INFORMATION, VISITEZ :

- Renseignements généraux : www.lithuania.lt
- Chambre de commerce de la Lituanie (pour les possibilités en Lituanie) : www.chambers.lt (en anglais seulement)
- Agence Lituanienne de développement (un partenaire local pour les entreprises étrangères intéressées à investir ou à acheter des produits) pour les débouchés, les modalités et la marche à suivre : www.lda.lt (en anglais seulement)
- Renseignements touristiques : www.travel.lt (en anglais seulement)

POUR PLUS D'INFORMATION :

- À RIGA, LETTONIE :**
Dominique Rossetti, conseiller commercial
Téléphone : 011 371 783 0141
Courriel : dominique.rossetti@dfait-maeci.gc.ca
Irena Cirpuse, agente de commerce **Téléphone :** 011 371 783 0141
Courriel : irena.cirpuse@dfait-maeci.gc.ca
- À VILNIUS, LITUANIE :**
Egle Jurkeviciene, agente de programmes
Téléphone : 011 370 2 497 865 **Courriel :** eglej@canada.lt
- À TALLINN, ESTONIE :**
Marina Asari, agente de programmes
Téléphone : 011 372 6 273 311 **Courriel :** canada@uninet.ee
- À OTTAWA, CANADA :**
François Michaud, chargé de dossiers, Estonie, Lettonie et Lituanie **Téléphone :** (613) 996-7107
Courriel : francois.michaud@dfait-maeci.gc.ca



Au service des industries de l'aérospatiale et de la défense

Événement(s) à venir au Canada

Rencontre annuelle de l'Association des industries aérospatiales du Canada du 22 au 23 septembre 2002

Ottawa, Ontario

www.aiac.ca

Associations nationales

Association des industries aérospatiales du Canada (AIAC)

www.aiac.ca

Association de transport aérien du Canada (ATAC)

www.atac.ca

Association des industries de défense du Canada (CDIA)

www.cdia.ca

Personne-ressource au Service des délégués commerciaux

Mark Richardson

Délégué commercial

Industries de l'aérospatiale et de la défense

Ministère des Affaires étrangères

et du Commerce international

125, promenade Sussex

Ottawa (Ontario), K1A 0G2

T : (613) 996-3644

F : (613) 943-1103

C : mark.richardson@dfait-maeci.gc.ca

Études de marchés et profils sectoriels* disponibles

Afrique sub-saharienne et Moyen-Orient

Profils sectoriels :

- Afrique du Sud, Cameroun, Maroc

Amérique latine et Antilles

Brésil

- Le marché de l'aérospatiale

Mexique

- Le marché mexicain des technologies océaniques et marines à bord des bateaux
- Les marchés de l'aérospatiale et du développement aéroportuaire

FEUX SUR LA CHINE ET HONG KONG

de

Architectes Nouvelle Chine



Le service des délégués commerciaux du consulat général du Canada à Guangzhou nous ont été extrêmement utiles. Ils nous ont donné des séances d'information, aidé à établir des contacts et offert leur appui. Je ne crois pas que j'aurais pu réussir sans eux.»

La conception avant tout

M. Wong poursuit en expliquant comment son entreprise en est venue à s'intéresser au marché de la construction en Chine : « C'est le hasard qui m'y a emmené. Toronto était jumelée à la ville de Chongqing. M. Art Eggleton, maire de Toronto de 1980 à 1991, m'a choisi pour représenter le secteur des équipements techniques de Toronto en 1986. Plus tard, voulant construire à Chongqing un gratte-ciel de 110 étages, les autorités de cette ville ont décidé de faire appel à moi. C'était en 1994 et depuis, les projets se sont succédé les uns les autres.»

« Le secteur chinois des équipements techniques a beaucoup changé, fait remarquer M. Wong. Les Chinois commencent à apprécier les services de conception de qualité qu'offre le marché libre. Ils commencent à rechercher la qualité.»

Cependant, l'engagement qui lie M. Wong à la Chine transcende les affaires. Il a récemment donné avec M. Larry Richards, doyen de la Faculty of Architecture, Landscape and Design (ALD) de l'université de Toronto, une série de conférences qui les a emmenés dans sept villes chinoises. Leurs conférences



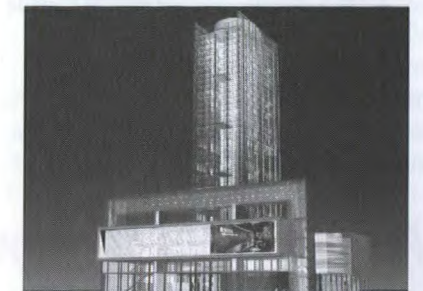
mettaient l'accent sur une valeur rare : la créativité.

Selon M. Wong, les architectes chinois apprennent vite. Toutefois, il s'empresse d'ajouter : « Mais les architectes canadiens ne cèdent pas leur place. Nous sommes tout simplement les meilleurs.»

Des tuyaux d'un expert

La Chine offre d'intéressantes perspectives pour les architectes et concepteurs. De plus, M. Wong est d'avis que le système d'éducation et le rude climat du Canada ont inculqué aux architectes formés au Canada la créativité, cet atout si important.

« Les Canadiens sont bien perçus dans le marché chinois, explique M. Wong, et c'est en partie grâce à la promotion qu'y fait le gouvernement canadien des entreprises canadiennes ainsi qu'à l'excellent travail qu'y a fait le docteur Bethune.»



Guangdong Mobile Communications, Guangzhou.

Il n'en demeure pas moins que les débouchés à l'étranger doivent être envisagés avec prudence. Parlant de l'industrie canadienne de l'architecture, M. Wong adresse cette recommandation aux exportateurs : « Les entreprises canadiennes n'ont que des ressources relativement petites; aussi, pour réussir, leur faut-il orienter et cibler leurs efforts judicieusement.»

Croyez-en M. Wong, un expert de ce nouveau marché, pour qui il faut :

- comprendre le pays et connaître le marché, donc bien se documenter;
- parler à ceux qui font déjà des affaires à l'étranger;
- faire appel aux délégués commerciaux (www.infoexport.gc.ca).

Pour plus de renseignements, communiquer avec M. Brandon Geithner, Direction de la Chine et de la Mongolie, MAECI, tél. : (613) 996-7256, courriel : brandon.geithner@dfait-maeci.gc.ca