



La vigueur du dollar canadien

La vigueur du dollar canadien donne aux investisseurs étrangers axés sur l'exportation la possibilité d'impartir les intrants et d'investir à rabais dans les installations et les équipements, ce qui rendra leurs exportations encore plus concurrentielles.

Pour les investisseurs qui cherchent à démarrer des activités au Canada, les fluctuations de la valeur du dollar canadien ont de l'importance. Bien qu'il subisse l'influence de facteurs tels que le prix du pétrole, l'abondance des ressources naturelles du Canada et le ralentissement de l'économie des États-Unis, le dollar canadien a démontré une vigueur en 2007 qui témoigne de la vitalité et de la robustesse de l'économie canadienne. En 2007, la valeur du dollar canadien s'est accrue de près de 18 pour cent comparativement à celle du dollar américain; en 2008, le taux de change demeure voisin de la parité.²

Cependant, comparativement à d'autres devises importantes à l'échelle mondiale, telles que l'euro ou le yen, le dollar canadien a conservé sa valeur et se trouve maintenant tout près de son niveau du début de 2007.³ Cette performance s'affiche à l'issue d'une période au cours de laquelle l'euro comme le yen se sont nettement appréciés face au dollar américain.⁴

Les investisseurs peuvent tirer parti de l'écart accru entre la valeur des devises canadienne et américaine afin de réduire le coût des installations, des équipements et des autres intrants importés, ce qui pave la voie à une croissance de la productivité de leurs activités canadiennes. En fait, jusqu'à 80 pour cent des installations et des équipements utilisés dans le processus de production au Canada sont importés.

De plus, les intrants importés représentent environ 40 pour cent de la valeur des exportations canadiennes, ce qui signifie que pour un investisseur étranger direct axé sur l'exportation des produits, la valeur élevée du dollar canadien a pour effet de rendre son produit d'exportation plus concurrentiel.⁵ Si on combine ce fait avec le taux d'inflation des prix à la production, qui se situe au deuxième rang parmi les plus bas du G7, la forte valeur du dollar canadien face à la devise américaine réduit en fait les coûts à assumer par les investisseurs étrangers.

² Pour la période du 2 janvier 2007 au 31 décembre 2007.

³ Les taux de change \$CA/euro et \$CA/yen se sont accrus de 4,8 pour cent seulement entre le 2 janvier 2007 et le 1^{er} février 2008.

⁴ Les taux de change \$US/euro et \$US/yen ont chuté de 10,5 pour cent entre le 2 janvier 2007 et le 1^{er} février 2008.

⁵ Affaires étrangères et Commerce international Canada, « La hausse du dollar canadien—Les incidences pour votre entreprise », décembre 2007.