

Comment travailler efficacement avec votre partenaire chinois	34
Les interprètes	35
Les styles de gestion efficaces	36
Les réunions	38
Les négociations	39
 Les conventions sociales et le protocole	41
Les salutations et les adieux	41
La politesse (<i>keqi</i>) et les rituels	41
La «porte arrière»	42
Les banquets	43
Les cadeaux	45
Les cartes d'affaires	45
 Des «trucs» pour mieux passer au travers ...	46
 Conclusion	48
 Bibliographie	48