

c'était 82 % de plus qu'en 1988. Les pièces qui servent surtout pour la fabrication dans les usines de groupage en douane représentaient 2 millions de dollars CAN en 1988 et 12,8 millions de dollars CAN en 1989. Par contre, les importations du Canada en provenance du Mexique représentaient 7,7 millions de dollars CAN en 1988, mais ont diminué de 30 % en 1989 pour s'établir à 5,3 millions de dollars CAN. Les importations de pièces ont, toutefois, augmenté de 39,3 millions de dollars CAN à 49,7 millions de dollars CAN de 1988 à 1989, à cause des activités de l'industrie du groupage en douane.

TABLEAU 2

COMMERCE CANADA-MEXIQUE DU MATÉRIEL DE TÉLÉCOMMUNICATIONS (en millions de dollars CAN)

EXPORTATIONS

Téléphonie et télégraphie
Radio et télévision
Pièces

TOTAL

IMPORTATIONS

Téléphonie et télégraphie
Radio et télévision
Pièces

TOTAL

Source : Division du commerce international de Statistique Canada.

Note : Pour 1986 et 1987, les pièces ne font pas l'objet de compilations distinctes; elles font partie des données sur le matériel.

Les fournisseurs des États-Unis, de l'Europe et du Japon détiennent une part importante de ce marché et ils font des efforts énormes pour le pénétrer encore plus. Les Européens et les Japonais sont tout particulièrement parvenus à tirer profit de l'occasion offerte par la Coupe mondiale de soccer en ayant recours à de nouveaux mécanismes de paiement. Tant les prix que les modes de financement sont les facteurs qui ont l'incidence la plus grande sur la demande pour le matériel de télécommunications au Mexique. Les concurrents de tiers pays ont pu pénétrer le marché et en accroître leur part en offrant des programmes de financement intéressants, à la fois au niveau des taux d'intérêt que des délais de paiement. Les sociétés canadiennes pourraient augmenter leurs ventes en faisant de même, surtout que les capitaux sont assez rares au Mexique.