

et la production intérieure devrait continuer d'augmenter, surtout en regard des exportations. Mais il est encore difficile d'évaluer les effets que ces mesures vont avoir sur la taille et sur la composition du marché. Les machines et le matériel importés devraient accaparer une plus grande part du marché par rapport à la production intérieure. À court terme, aucun changement majeur n'est attendu sur le marché des logiciels à cause de ces mesures, étant donné que les permis d'importation préalables ne se sont jamais appliqués aux logiciels, mais une capacité installée élargie du matériel signifiera forcément des ventes plus importantes de logiciels.

**TABLEAU 1**  
**LE MARCHÉ MEXICAIN DE L'INFORMATIQUE**  
(en millions de dollars US)

	1985	1986	1987	1988	1989e	1992p
Ordinateurs						
Périphériques						
Logiciels						
Entretien et service						
<b>TOTAL</b>						

**Note** : e=estimation; p=projection.

**Source** : M. Ricardo Zermeno et Caroline Vérut.

### 3.2 LE MARCHÉ DU MATÉRIEL AU MEXIQUE

En 1989, le marché du matériel informatique, y compris les gros ordinateurs, les mini-ordinateurs et les micro-ordinateurs et leurs périphériques, s'élevait à 448,3 millions de dollars; c'était 12 % de plus que les 398,6 millions de 1988. Du montant de 1989, 234,4 millions de dollars ou 52,3 % représentaient les ventes de micro-ordinateurs et de leurs périphériques, 94,8 millions ou 21,1 %, les ventes de mini-ordinateurs, et 119,1 millions ou 26,6 %, les ventes de gros ordinateurs (voir le tableau 2).

**TABLEAU 2**  
**LE MARCHÉ DES ORDINATEURS AU MEXIQUE**  
(en millions de dollars US)

CATÉGORIE	1985	1986	1987	1988	1989e	1992p
Micro-ordinateurs						
Mini-ordinateurs						
Gros ordinateurs						
<b>TOTAL</b>						

**Note** : e=estimation; p=projection.

**Source** : M. Ricardo Zermeno et Caroline Vérut.