

Assurances

CONDITIONS QUE DOIT REMPLIR UN AGENT

Par H. A. Clark, Princeton, Ill.

Il faut qu'un homme ait des capacités générales pour réussir dans l'assurance-vie, et je crois que nous avons le droit de nous féliciter de notre succès, car tout le monde n'est pas apte à prendre des contrats d'assurance. Nous savons tous qu'il n'est pas facile d'obtenir des demandes d'assurance; c'est même difficile. Nous éprouvons beaucoup de difficulté à convaincre l'homme qui, d'après nous, devrait prendre une police de \$25,000, \$50,000 ou \$100,000 pour la protection de sa famille ou de ses affaires. Toutefois, certains agents oublient que les difficultés de notre profession représentent les pierres du mur qui les protègent dans le champ où ils travaillent. Si l'assurance devenait facile, immédiatement des milliers d'hommes s'engage-

raient dans cette affaire, et nos territoires seraient encombrés d'agents.

Je dirai ici quelques mots des qualifications essentielles à un agent pour réussir dans l'assurance-vie. En parallèle du travail, je placerai le caractère. Il fut un temps où presque tout homme pouvait obtenir l'agence de presque toute compagnie d'assurance-vie, quel que fût son caractère; mais je suis heureux de dire que je crois qu'il n'en est plus ainsi aujourd'hui. Je crois que les agents de la plupart des principales compagnies d'assurance faisant affaires suivant l'ancien système, sont des hommes honnêtes. J'ai lu, l'autre jour, un article qui attira mon attention, en voici le texte en substance:

Le monde recherche toujours des hommes dont la conscience n'est pas à vendre, des hommes foncièrement honnêtes, d'une conscience inébranlable, des hommes qui tiennent pour le droit et la justice, quoi qu'il arrive; des hommes qui peuvent dire la vérité, sans baisser les yeux, des hommes qui n'hésitent pas à faire leur devoir, qui aient du courage sans ostentation; des hommes qui connaissent leur mission et la proclament hautement, qui sachent remplir la situation qu'ils occupent, qui connaissent leur affaire et s'en occupent; des hom-

mes qui ne mentent pas et ne prennent pas de faux-fuyants; des hommes qui ne soient pas trop paresseux pour travailler, ni trop fiers pour être pauvres; des hommes consentant à vivre suivant ce qu'ils ont gagné; des hommes qui ne craignent pas de dire carrément "Non" et qui n'aient pas honte de dire qu'ils ne peuvent pas faire une certaine chose.

J'approuve absolument la teneur de cet article et je crois que dans l'assurance-vie on recherche de tels hommes.

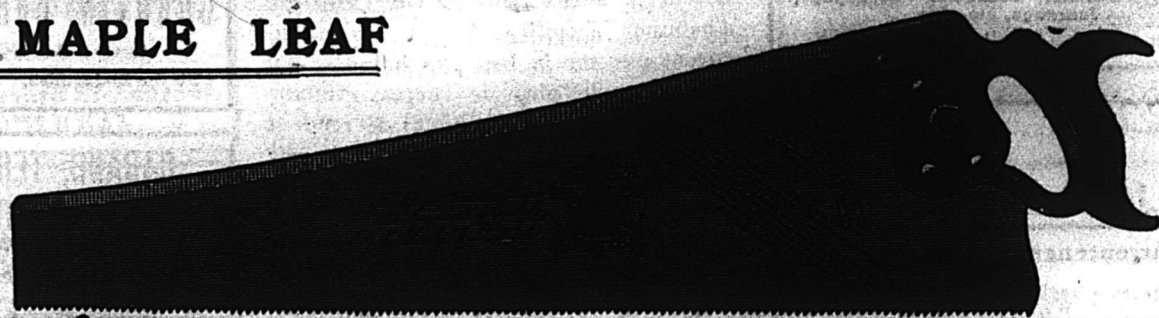
À côté du travail et du caractère je placerai la confiance en soi-même. Certaines personnes appellent cela du nerf. Pensez à la satisfaction que vous éprouvez quand, après avoir pris une assurance de \$50,000 ou de \$100,000, vous savez que vous pouvez répéter l'opération. De tels hommes ne redoutent pas la concurrence; ils ne craignent rien. La confiance en soi-même chez un homme et le manque de confiance chez un autre rendent la bataille inégale et donnent la victoire au premier. Cela est vrai, sans aucune exception.

Aux qualités de travail, de caractère et de confiance en soi-même, j'ajouterai le tact. Il est difficile de définir le tact; mais il consiste à dire et à faire la chose juste, au moment opportun et de la bon-

SCIES MAPLE LEAF

Nos Scies
sont trempées
au moyen
d'un procédé
secret.

Satisfaction
garantie.



THE MAPLE LEAF
SAW WORKS

SHURLY-DIETRICH CO., LIMITED, Galt, Ont.

LES FABRICANTS DE BEURRE DEMANDENT

La Baratte "FAVORITE"

parce qu'ils savent que c'est la meilleure. Jetez un regard sur sa construction—ce support léger, mais rigide, en acier-cornière, les tourillons boulonnés, l'actionnement à la main et au pied combinés, les coussinets à cylindres—ces avantages très évidents convainquent de sa supériorité, qui est entièrement prouvée par des épreuves réelles de barattage.

Comme résultat naturel, il se vend plus de barattes "FAVORITE" au Canada que de barattes de toutes les autres marques combinées.

8 grandeurs, pour baratter de ½ à 30 gallons.

DAVID MAXWELL & SONS, St. Mary's, ONTARIO.

Agence à Montréal; 446-448, rue St-Paul.

