

étaient positives. Elles s'entendaient également toutes de dire que la dévaluation du dollar US avait entraîné la réduction des importations américaines des produits à l'étude et, en même temps, offrait aux fabricants américains l'occasion d'accroître les exportations de leurs produits au fur et à mesure qu'ils devenaient plus compétitifs.

Les prévisions quant à l'impact de l'Accord de libre-échange étaient contradictoires. Dans le contexte de leur industrie en particulier, tant la <<Cookware Manufacturers Association>> (CMA) que la <<China, Glass and Giftware Association>> (CGGA) considéraient que l'Accord aurait un impact limité sur les fabricants américains. La <<American Brush Manufacturers Association>> (ABMA), cependant, croyait que l'Accord serait avantageux. La ABMA a souligné les similitudes entre le Canada et les États-Unis et a fait la remarque que en plus de la réduction des droits de douane, une baisse des coûts de transport favoriserait le commerce.

Les associations nous ont fourni des détails sur les foires commerciales de l'industrie qu'elles parrainaient, auxquelles elles participaient ou auxquelles se rendaient fréquemment leurs membres, ainsi que des détails sur les publications principales. On trouvera cette information à l'annexe 9.