

valeur de ces produits livrés aux magasins de détail et aux acheteurs commerciaux de produits halieutiques industriels s'est élevée à 2 260 millions de dollars. De ce montant, 247 millions de dollars représentaient la majoration appliquée par les distributeurs et les courtiers. Le tableau ci-dessous est une estimation de l'impact économique lié à la distribution des prises de poisson de la Nouvelle-Angleterre.

VALEUR ÉCONOMIQUE DES ACTIVITÉS SECONDAIRES DE VENTE EN GROS ET DE
TRANSFORMATION DU POISSON OSSEUX EN NOUVELLE-ANGLETERRE

	<u>Directe</u>	<u>Directe et indirecte</u>	<u>Directe et induite</u>
Extrant (en millions de \$) :	246	385	756
Revenu (en millions de \$) :	132	172	276
Emploi (années-personnes) :	6 382	8 139	13 808

On estimait qu'en moyenne, le poisson de la Nouvelle-Angleterre expédié aux services de restauration représentait 34 % de la valeur de ce produit, et celui qui était expédié aux marchés d'alimentation de détail et aux marchés au poisson spécialisés, 66 %. L'industrie des services de restauration a acheté 722 millions de dollars de poissons de la Nouvelle-Angleterre et les marchés de détail, 1 484 millions de dollars. Les caractéristiques de distribution varient cependant considérablement selon le groupe d'espèces.