

bres de commerce ils sont interdits. Nous nous bornons à offrir, pour Noël et Pâques, des chocolats et des nougats aux clients les plus fidèles.

L'épiciier vend-il à crédit ou au comptant? — En général au comptant; assez souvent aussi, au mois.

Pris en bloc, les épiciers sont-ils unis? — Non! Uniquement à cause des partis politiques! C'est la politique qui gâte tout!!

Comment se procure-t-il des commis-épiciers? — Un peu par son association, mais le plus souvent par des bureaux de placement.

Le commis épiciier peut-il espérer devenir patron? Faut-il de gros capitaux pour s'établir? — Oui, s'il dispose d'un petit capital. Avec 5,000 couronnes il peut monter un assez beau magasin.

Comme nous nous promenons le long de la mer, nous rencontrons un des principaux négociants en chocolats de la ville.

Après lui avoir été présenté, j'en profite pour lui demander si l'article chocolat est aussi mal compris en Autriche, à Trieste, qu'en France. Voici sa réponse. Voici sa réponse sténographiée:

"Les épiciers se contentent de vendre le chocolat ordinaire, de vente courante, avec un bénéfice de 0 fr. 20 à 0 fr. 25 par kilo; ils gagnent davantage avec les sor-

tes supérieures, mais ils en vendent très peu.

"Comme fabricants, nous sommes réduits à vendre très bon marché à cause de la grande concurrence. Ainsi, tenez, nous vendons le chocolat ordinaire, sans être enveloppé, 2 fr. le kilo, et nous payons un droit de 50 francs sur les cacaos et le sucre vaut de 88 à 90 francs les 100 kilos. Comme vous le voyez, il est difficile de devenir millionnaire."

Dans le commerce de gros, on trouve un grand nombre de brasseurs, de négociants en vins, en verreries, en savons, en oranges et citrons, en cafés, en farines, en drogueries, denrées, fruits secs, sans compter les négociants commissionnaires qui sont légion. Il y a aussi de nombreux négociants en bois et de non moins nombreuses Compagnies de navigation.

Trieste compte une population d'environ 160,000 habitants.

Parmi les monuments qui méritent une visite, citons l'ancien château de l'infortuné empereur du Mexique, Maximilien, le "Castello Miramare"; l'Académie de Commerce et de Marine; le Musée géologique Ferdinand Maximilien; le "Civico Museo Revoltella"; le "Museo d'Istoria Naturale", etc.

[L'Épicerie Française]. E. LAIGNEAU.

LES CHARTREUX.

Les journaux de commerce français annoncent que les chartreux de Grenoble ont acheté pour un million le couvent de la Chartreuse de Sarnetto, près de Lucques, et que prochainement toute la congrégation s'y installera.

Les mêmes journaux négligent de nous apprendre si la grande distillerie des fameuses liqueurs de la chartreuse sera établie à Sarnetto ou, comme on l'a annoncé un peu prématurément peut-être, en Espagne.

Dans un récent rapport au Gouvernement anglais, le capitaine Wyndham, consul britannique à Chicago, déclare qu'à son sens les manufacturiers américains réussissent sur les marchés étrangers, non seulement par la supériorité de leurs produits, mais par leur recours à une publicité plus substantielle dans les journaux de l'étranger que celle faite par les étrangers eux-mêmes. Il remarque que les maisons de commerce américaines généralement prennent des dispositions pour traiter de grosses affaires et il appelle aussi l'attention sur la supériorité des méthodes de publicité employées par les annonceurs américains qui en ont fait une science aussi importante que celle de l'achat, de la vente et de l'estimation du crédit.

LE PRIX D'UN OBJET

Tous les Réservoirs à

HUILE BOWSER

SONT POURVUS

d'Additionneurs d'Argent

de Registres d'écoulement à cadenas

de robinets qui n'égouttent pas

de valves doubles en cuivre

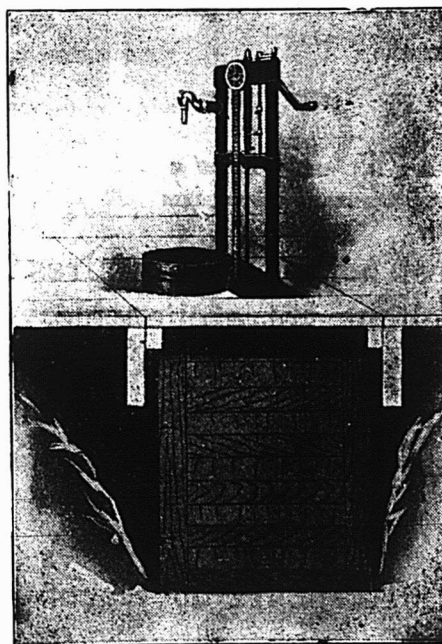
ET MESURANT EXACTEMENT LES

Gallons, demi et quarts de gallon

D'UN SEUL COUP

50 GENRES DIFFÉRENTS

Catalogue "CC" gratis sur demande.



APPAREIL POUR SOUBASSEMENT

N'est pas toujours le criterium de sa valeur.

Si un marchand débutant en affaires ajoutait à son matériel un réservoir à huile antique ou quel qu'autre appareil d'expédient parce que le prix en est bas, son placement pourrait passer pour extravagant. Il pourrait continuer d'année en année, à perdre de barils non étanches et de mesures en mauvais ordre, endurant la Saleté, les inconvénients et de la perte caressant toujours l'illusion qu'il économise ainsi de l'argent, lorsqu'il aura

PERDU ASSEZ D'HUILE

pendant toutes ces années pour payer plusieurs réservoirs à huile et il en est rendu juste au point où il a commencé. Le faible coût additionnel des

Reservoir a Huile **Bowser**
A Mesure Automatique

forme justement cette partie du coût total qui assure subseqüemment l'économie et la satisfaction. C'est la prime que vous payez pour un réservoir de haut grade qui vous remboursera sûrement son coût à partir du moment où il est placé dans votre magasin.

S. F. BOWSER & CO.,

FORT WAYNE, INDIANA.

Ou à **NAP. ROSCONI**, Représentant pour la Province de Québec.

622, Av. de l'Hotel-de-Ville, Montreal.