

Établissement des coûts à l'exportation

À ce point, M. Kampouris calcule le prix CAF en fonction de l'offre du fabricant et des coûts directs d'exportation en cause. Les résultats de ses calculs (par brouette) sont donnés ci-après :

Prix ex-usine net FOB (offre du fabricant)	41,72 \$CAN
+ Coûts directs d'exportation (CDE)	
Transport intérieur	0,37 \$CAN
Manutention	
Entreposage	
Marquage	
Préparation et livraison des conteneurs	4,67 \$CAN
Droits de quai	
Transport à l'étranger	
Intérêt	1,30 \$CAN
Frais bancaires	0,12 \$CAN
Assurance	0,30 \$CAN
CDE totaux	<u>6,76 \$CAN</u>
= Total, CAF avant bénéfice	48,48 \$CAN
+ Bénéfice attendu	<u>3,39 \$CAN</u>
= Total CAF, y compris le bénéfice attendu	51,87 \$CAN

M. Kampouris est confronté à une importante différence entre le prix demandé (43,09 \$CAN) et le prix offert (51,87 \$CAN). Il lui faudra d'abord chercher comment il pourrait épargner sur les coûts directs d'exportation et décider de combien il peut réduire le bénéfice attendu.

En trouvant un mode de transport moins cher et de meilleures modalités de crédit, il réussit à réduire de 1,10 \$CAN ses coûts directs d'exportation (CDE). Parce que la transaction l'intéresse, il accepte aussi de réduire son bénéfice à 2,50 \$CAN la brouette. Ainsi, il peut réduire le prix CAF de 3,60 \$CAN pour le ramener à 48,27 \$CAN. Il y a encore bien du chemin à faire! Qu'est-ce que le fabricant accepte de faire?