

CONSULTANTS ENGAGÉS PAR L'AMBASSADE DU CANADA DEPUIS 1983

Voici le nom des firmes ou des particuliers engagés au cours des trois dernières années financières pour fournir des conseils sur des questions de nature commerciale ou économique.

1983-1984

1. Akin, Gump, Stauss, Hauer and Feld: provision mensuelle de 10 000 \$US pour la période de décembre 1983 à mars 1984.
2. Interface International Inc.: provision mensuelle de 12 000 \$US pour la période de décembre 1983 à mars 1984.
3. Myer Rashish Associates: 20 000 \$US pour une étude sur les façons dont le Canada pourrait protéger ses intérêts commerciaux contre des mesures américaines défavorables.
4. Pettit and Martin: 4 900 \$US pour la production d'un guide à l'intention des exportateurs canadiens sur les nouveaux règlements américains relatifs aux achats publics.
5. Mayer, Platt and Brown: 3 800 \$US pour une étude sur les conséquences que la déréglementation du gaz naturel aux États-Unis pourrait avoir pour le Canada.
6. Sutherland, Asbill and Brennan: 20 500 \$US pour des avis juridiques sur l'application extra-territoriale de la législation américaine et sur des questions antitrust.
7. O'Melveny, Myers: 16 500 \$US pour des avis juridiques sur la vulnérabilité des pêches de la côte est du Canada advenant des recours commerciaux américains.

1984-1985

1. Akin, Gump, Strauss, Hauer and Feld: contrat d'un montant maximum de 100 000 \$US, fondé sur un barème d'honoraires à l'heure, pour des avis généraux sur des questions de nature commerciale et économique. Les dépenses réelles se sont chiffrées à environ 50 000 \$US.
2. TKC International Inc.: en vertu de deux contrats distincts, fondés sur un barème d'honoraires à l'heure, la firme a fourni des avis sur les questions de nature commerciale et économique. Les dépenses réelles ont été inférieures à 40 000 \$US.