

La tendance vers les solutions intégrées procure un avantage concurrentiel aux grandes firmes du marché et force les petites à créer des coentreprises. En effet, les fournisseurs qui obtiennent les contrats sont de plus en plus ceux qui ont la capacité de traiter l'ensemble du processus, des vérifications environnementales aux constructions clés en main, en passant par la gestion des installations et la formation du client. Les entreprises qui disposent d'un service d'ingénierie sophistiqué cherchent à appliquer leurs propres technologies en premier lieu et s'adressent ensuite aux fournisseurs étrangers spécialisés pour certaines technologies bien précises.

LA TENDANCE VERS LES SOLUTIONS INTÉGRÉES MILLIONS DE DOLLARS US, 1994

Débouché	Traditionnel Orienté vers les produits et la technologie	Non traditionnel CET ¹ , E&E ² , et autres ensembles intégrant les investissements	Total
Eaux usées Projets CET de PEMEX, non compris	311,0	530,0	841,0
Pollution de l'air	30,4	330,0	360,4
Déchets solides et dangereux	60,5	250,0	310,5
Total	401,9	1 110,0	1 511,9

¹CET : construction-exploitation-transfert

²E&E : exploitation et entretien

Source : United States Agency for International Development (USAID), 1995.

LES DÉBOUCHÉS POUR LES PRODUITS

Lors des premières phases du programme mexicain pour transformer son environnement, c'est dans le domaine des services comme l'ingénierie et la conception, l'évaluation environnementale et la formation qu'il y avait les débouchés les plus importants. La demande a maintenant commencé à s'accroître pour l'équipement de mesure et d'analyse ainsi que pour les services de laboratoire. Au fur et à mesure que le programme vieillit, la demande passera progressivement vers la fourniture d'équipement de contrôle de l'environnement, en particulier les ensembles intégrés.