

Relations commerciales bilatérales Canada-Israël

Depuis nombre d'années, le Canada et Israël entretiennent d'excellentes relations fondées sur des valeurs communes et des liens sociaux et politiques serrés.

En 1995, les échanges bilatéraux se sont chiffrés à 450 millions de dollars, une hausse de 37 % par rapport à 1994. Les exportations du Canada vers Israël ont atteint au total 236,7 millions de dollars en 1995, soit 49 % de plus que l'année précédente. Parmi les principaux produits exportés, on peut citer la machinerie et les pièces, l'aluminium, le papier et le carton, le matériel électrique et les pièces, la pâte de papier, les céréales, le soufre et l'amiante, les instruments de contrôle et de mesure optiques, les fibres de bois et les fibres discontinues artificielles.

Les importations du Canada provenant d'Israël ont atteint une valeur marchande de 240,8 millions de dollars en 1995, une hausse de 32 % par rapport à 1994. Comme pour les années antérieures, les deux principales catégories de produits importés ont été les bijoux ainsi que la machinerie et les matériels mécanique et électrique.

En novembre 1994, les autorités du Canada et d'Israël ont annoncé l'ouverture de négociations sur un accord de libre-échange bilatéral.

Le 12 janvier 1996, des officiels canadiens et israéliens sont parvenus à un accord provisoire qui conduira à la signature officielle de l'Accord de libre-échange à Toronto, lors de la visite du ministre de l'Industrie et du Commerce de l'État d'Israël, M. Natan Sharansky, le 31 juillet 1996. Le texte final doit être approuvé par les deux gouvernements.

Même si le Canada et Israël entretiennent déjà d'étroites relations commerciales, il est possible que cet accord ouvre d'autres débouchés. De nombreuses entreprises s'emploient déjà à renforcer les liens économiques entre les deux pays.

La Société pour l'expansion des exportations (SEE) offre quatre lignes de crédit pour le financement de crédit-acheteur en Israël. Les exportateurs canadiens qui pensent vendre des biens ou des services à Israël peuvent profiter de la gamme complète de services financiers et de services de gestion du risque assurés par la SEE.

Israël est un marché en expansion, où le niveau de vie est élevé et la croissance économique, forte. Cette situation crée des occasions d'affaires pour les sociétés canadiennes qui se spécialisent dans les produits de haute technologie à valeur ajoutée. D'autres débouchés voient le jour dans des secteurs comme les télécommunications, l'énergie, le pétrole et le gaz, l'agroalimentaire et les pêches.

Récemment, plusieurs événements ont contribué à stimuler les échanges entre le Canada et Israël. Par exemple, la Fondation Canada-Israël pour la recherche et le développement industriels a été créée en 1993 pour promouvoir la coopération industrielle entre les sociétés canadiennes et israéliennes. Une autre décision heureuse consiste en l'instauration, en juin 1995, d'un service aérien sans escale par Air Canada.