

# TABLE DES MATIÈRES

---

<b>Introduction</b> Les avantages et les inconvénients que présente l'exportation.	1
<b>Chapitre premier La stratégie d'exportation de l'entreprise</b> Les éléments essentiels: un produit viable, une haute direction fermement décidée à s'engager et une planification stratégique.	3
<b>Chapitre deux L'établissement des prix à l'exportation</b> Quelques méthodes d'établissement des prix à l'exportation.	11
<b>Chapitre trois Les conditions de vente à l'exportation</b> Termes commerciaux adoptés dans le monde entier pour définir les obligations respectives de l'acheteur et du fournisseur.	15
<b>Chapitre quatre Le transport</b> L'importance de choisir le mode de transport approprié.	17
<b>Chapitre cinq Le financement</b> Protection contre les risques et sources de financement à l'exportation.	23
<b>Chapitre six Le crédit et le recouvrement à l'exportation</b> Le crédit à l'exportation en tant qu'outil de commercialisation et des conditions de paiement qui donneront satisfaction aux importateurs tout en protégeant vos intérêts.	27
<b>Chapitre sept Des organismes pour vous aider</b> Les divers programmes fédéraux et provinciaux d'aide à l'exportation et les organismes du secteur privé qui peuvent vous venir en aide.	33
<b>Annexe I Le commerce de compensation</b>	47
<b>Annexe II Les maisons de commerce</b>	53

---