

paie pas, si la maison ne perçoit pas ce qui lui est dû, comment peut-elle payer les émoluments du vendeur? En outre, un client ne respecte pas le vendeur qui n'a pas le courage de réclamer ce qui est dû. Cette réclamation est inhérente aux affaires et peut se faire avec courtoisie et à la manière dont on traite les affaires, en faisant preuve de tact et de jugement.

En envoyant des rapports spéciaux sur le crédit d'un client, son caractère, etc., un vendeur ne devrait pas le favoriser aux dépens de sa maison, ni hésiter à lui demander des références.

Il est du devoir d'un vendeur d'exécuter promptement tous les ordres qu'il reçoit de son bureau et d'étudier avec soin toutes les lettres circulaires, car leur contenu est le résultat de l'expérience d'hommes pratiques. D'autre part, le vendeur devrait faire profiter sa maison des connaissances qu'il acquiert chaque jour par sa fréquentation des commerçants.

Un vendeur devrait toujours veiller à ce que les relations entre ses clients et sa maison soient agréables; autrement ce n'est pas un bon vendeur. Il ne devrait pas dédaigner un client, ni le représenter sous un jour faux à sa maison de commerce; il ne devrait pas non plus lui faire des ventes qui dépassent le crédit dont il est capable. Ne soyez pas un "preneur d'ordres" ou un "vendeur de nom" uniquement. Soyez un vendeur dans toute l'acception du terme. Le pays est rempli de "preneurs d'ordres."

Le vendeur ne devrait pas être imbu de l'idée fausse que le commerce ou les clients lui appartiennent dans le territoire où il opère. Le territoire lui est donné en toute confiance et il doit à sa maison des bénéfices convenables. Le vendeur est, dans un sens, un associé, et son salaire dépend du volume d'affaires qu'il fait. Il doit désirer la prospérité de sa maison et s'en glorifier, et travailler pour le succès de celle-ci, comme pour le sien propre.

Nouveaux Brevets

Nous donnons plus bas une liste de brevets, canadiens accordés par l'entremise de MM. MARION & MARION, Solliciteurs de Brevets, Montréal, Canada, et Washington, E.-U.

Tout renseignement à ce sujet sera fourni gratis au bureau d'affaires plus haut mentionné.

Nos.

- 784,346. MM. Pilsoudsky & Ragozine, St-Petersbourg, Russie. Méthode de culture des plantes par l'emploi combiné des courants galvaniques et de l'électricité atmosphérique.
- 785,357. Meredith Robt. Green, Australie Sud. Bouteille non réemplissable.
- 785,668. Albert Ferland, Lawrence Mass. Jeu de boules.

- 789,758. MM. Reynolds & Bédard, Montréal, Qué. Machine à presser la tourbe humide.
- 805,713. Robert H. Cobb, Rat Portage, Ont. Sémaphore.
- 806,027. Arthur E. Vance, Forest, Ont. Manière de fixer des crampons aux poteaux de ciment, métal, etc.
- 806,250. Joseph Elz. Gagné, Ahuntsic, Qué. Appareil de sauvetage.
- 806,625. Eugène Beecher, Derby, Conn. E. U. Procédé de manufacture de chaussures ou autres articles quelconques en caoutchouc.

AVIS D'ASSEMBLEE.

L'assemblée générale annuelle des actionnaires de la Compagnie de Publications Commerciales aura lieu, au Bureau principal de la Compagnie, au Numéro 25, rue St-Gabriel, lundi, le 22 Janvier 1906 à trois (3) heures P. M.

Par ordre,

J. A. LAQUERRE,
Secrétaire-Trésorier.

Montréal, 12 Décembre, 1905.

"LA COMPAGNIE DE PUBLICATIONS
COMMERCIALES."

(The Trades Publishing Co.)

Les Marchandises Profitables

Sont celles qui sont un peu meilleures que les autres: des marchandises qui procureront des ventes, là où les autres ne le feront pas. Les marinades de la marque "Crest" sont de bonnes marinades et montrent leur qualité. Nous avons des facilités spéciales pour produire les meilleures marinades, et nous en avons tiré le meilleur parti. Par exemple, nous fournissons les graines qui produisent les légumes et ainsi nous obtenons ce qu'il y a de mieux dès le début; les concombres vont directement de la plante à la manufacture, de sorte qu'ils ne perdent rien de leur fraîcheur et de leur fermeté. Nous faisons notre propre vinaigre et il ne peut pas être surpassé pour les marinades. Cela vous paiera certainement de spécifier que vous désirez nos marchandises, quand vous commanderez des marinades.

THE OZO CO., LIMITED
MONTREAL.