

Ce qui a marqué la fin des années '60 et le début des années '70, c'est le développement du marché vers les pays autres que les Etats-Unis et une concrétisation de la spécialisation des firmes canadiennes dans les industries de l'aéronautique et de l'électronique. La poussée des industries canadiennes à l'étranger s'est accentuée et, depuis les années 1970, les exportations vers les autres pays alliés sont de plus en plus comparables à celles destinées aux Etats-Unis. La tendance est nettement plus marquée pour l'industrie de l'aéronautique où le marché des pays alliés est devenu plus important que le marché américain.

La fin des années '70 (i.e., 1976 à 1978) nous indique une nouvelle orientation de l'évolution de ce marché des exportations. En ne considérant toujours que les deux principales industries⁽³⁾, on peut remarquer que les Etats-Unis ne sont plus leur principal acheteur et que l'industrie de l'équipement électronique devient la première industrie d'exportation pour fins militaires en supplantant l'industrie de l'aéronautique. Il ressort donc que les Etats-Unis demeurent globalement notre principal partenaire en raison de leurs importations pour les trois industries de moindre importance. Des normes différentes pour notre équipement de défense par rapport à celles prévalant en Europe peuvent expliquer en partie la faiblesse des exportations vers les autres pays alliés au chapitre du matériel de défense spécialisé. Les ententes sur le partage de la production de défense au niveau du Marché commun sont sans doute une autre explication de ce phénomène.