REPORT 4 89/10/10

QUARTERLY PROGRESS REPORT OF EXPORT PROMOTION PROGRAM AT MISSIONS ABROAD FOR FISCAL YEAR 88 FORECAST OF KEY ACTIVITIES AND ANTICIPATED RESULTS STATED IN MISSION'S ANNUAL PLAN

POST :410-PARIS

005-ADVANCED TECH. PROD. & SERV FRANCE

PLANNING:

ACTIVITIES PROPOSED IN POST PLAN:

ANTICIPATED RESULTS:

??????

DISTRIBUTION DE L'ETUDE DU MARCHE ET DU GUIDE PRATIQUE:

- (A) AUX BUREAUX REGIONAUX ET AUX PROVINCES.
- (B) AUX SOCIETES QUI S'INTERESSENT AU MARCHE FRANCAIS.

APPUI AUX EFFORTS D'IMPLANTATION DE NORTHERN TELECOM EN FRANCE.

RAPPORTS SUR LA DEREGLEMENTATION DU MARCHE FRANCAIS AINSI QUE DES EFFETS DE L'ACCORD EUROPEEN DE 1992.

?????

PRENDRE CONTACT AVEC BUREAUX REGIONAUX AINSI QUE DES PROVINCES POUR: A) DISTRIBUER LE RESUME DE L'ETUDE DU MARCHE, ET B) IDENTIFIER DES SOCIETES CAPABLES ET INTERESSEES A EXPORTER EN FRANCE.

CIBLAGE DES IMPORTATEURS CLES POUR LES LOGICIELS ET L'EQUIPEMENT PERIPHERIQUE.

VIA LE BUREAU DU DELEGUE AUX ECHANGES TECHNOLOGIQUES (TDO), IDENTIFIER DES SOCIETES FRANCAISES QUI S'INTERESSENTE A LA TECHNOLOGIE CANADIENNE.

INTRODUCTION DE QUELQUES NOUVELLES SOCIETES CANADIENNES CAPABLES ET INTERESSEES A PERCER LE MARCHE FRANCAIS.

FACILITER ACCEPTATION DU PRODUIT CANADIEN.

IDENTIFICATION DES NOUVEAUX CRENEAUX POUR LES SOCIETES CANADIENNES.

INTRODUCTION DE QUELQUES NOUVELLES SOCIETES CANADIENNES AU MARCHE FRANCAIS.

AUGMENTATION D'INTERET AUX PRODUITS CANADIENS CONDUISANT A UNE AMELIORATION DE LA PART CANAD, AU MARCHE.

FACILITER UNE "JOINT-VENTURE" OU UN ACCORD DE LICENCE.

TRACKING: ACTIVITIES UNDERTAKEN IN QUARTER:

QUARTER: 1 CIBLAGE DES IMPORTATEURS-CLES POUR LES LOGICIELS ET L'EQUIPEMENT (INFORMATIQUE ET TELECOMMUNICA-TIONS).

QUARTER: 2 -----

QUARTER: 3 Appuyer efforts de societes canadiennes de penetration du marche.

QUARTERLY RESULTS REPORTED:

-ORGANISA'NS DE 3 SEANCES DE DEMONSTRATION REUSSIES (AU CENTRE CULTUREL CDN) PR LES SOC. MDI/SYDNEY COMMUNICA'NS/ET SEMI-TECH MICRO-ELEC-TRONICS. -A L'OCCASION DU SICOB, RECEPTION DONNE (350 PERS.) PR LES MEMBRES DE LA F.I.Q.

Avons aide Array Systems a ameliorer ses chances de vendre son systeme de reception d'images satellite a la Meteo Nationale en encourageant un transfert de technologie ou un joint venture avec principal concurrent francais Cit-Alcatel