

Dans le cadre de la recherche réalisée pour préparer ce guide, on a interrogé les représentants de 13 sociétés canadiennes ayant l'expérience de la vente aux organismes publics mexicains. Ces sociétés couvrent une vaste gamme de produits et de services venant de tout le Canada. La plupart ont participé au processus d'appels d'offres des *paraestatales* mexicaines.

**Canac International Inc.**, de Montréal, au Québec, s'est attaquée à d'importants projets de rénovation ferroviaire avec des associés locaux. Cette société participait autrefois à des ventes de produits ferroviaires et a emporté environ un tiers des 20 appels d'offres auxquels elle a répondu.

**CPCS Ltd.**, de Montréal, au Québec, cherche à emporter des contrats d'expertise-conseil auprès des chemins de fer mexicains par l'intermédiaire de ses associés locaux.

**Général Électrique (GE), Division des gros moteurs**, de Peterborough, en Ontario, participe aux appels d'offres des *paraestatales* dans le domaine des projets électriques grâce aux bureaux locaux de GE.

**Intera Information Technologies Corp.**, implantée à Calgary, en Alberta, et à Ottawa, en Ontario, a obtenu en sous-traitance un contrat de services de cartographie pour l'organisme statistique gouvernemental. Cette entreprise a également obtenu quatre contrats de la Banque mondiale à titre de sous-traitant pour une grande firme d'ingénierie oeuvrant dans le domaine du contrôle environnemental.

**Johnson Matthey Ltd.**, de Brampton, en Ontario, a obtenu un grand nombre de contrats concernant des mèches de catalyseur en métal précieux et des travaux de récupération. Elle a également gagné sa cause dans plusieurs contestations d'appels d'offres.

**Novenco Canada Inc.**, de Cambridge, en Ontario, a obtenu plusieurs commandes d'une mine de charbon grâce à un représentant local.

**Railtech Ltd.**, de Baie d'Urfé, au Québec, a obtenu une commande de cuvettes pour chemin de fer à son premier essai grâce à un représentant local. Cette société cherche maintenant les appels d'offres concernant des toilettes et d'autres éléments en acier inoxydable.

**Reliable Engine Services Ltd.**, d'Edmonton en Alberta, a présenté une offre pour un projet de remise en état de vilebrequins pour chemin de fer avec l'aide d'un représentant local et est arrivée en seconde place.

**Remcon Ltd.**, d'Arborfield, en Saskatchewan, a été contactée par la *Comisión Federal de Electricidad (CFE)*, Commission fédérale d'électricité, pour participer à un grand projet clé en main. Même si elle ne l'a pas emporté, elle étudie maintenant d'autres possibilités.

**Stella-Jones** (auparavant DOMTAR) de Burnaby, en Colombie-Britannique, a reçu récemment une commande de postes téléphoniques de *Teléfonos de México (TELMEX)*, la Société nationale de téléphone, par l'intermédiaire d'un représentant local.

**Sydney Steel Corporation**, de Sydney, en Nouvelle-Écosse, a connu des succès majeurs en vendant des rails d'acier pendant deux décennies à *Ferrocarriles Nacionales de México (FNM)*, la Société nationale mexicaine de chemins de fer, grâce à un représentant local bien placé.