

Jones, R.W. et Kenen, P.B. *Handbook of International Economics*, Amsterdam, Elsevier Science Publishers B.V., vol. 1, 1985. Même si, comme l'indique son titre, la publication remonte à 1985, il s'agit d'un "manuel" dans lequel les auteurs font un bon tour d'horizon de ce qui s'est fait de plus avancé dans le domaine de la théorie du commerce international jusqu'au milieu des années 80. Devrait être un bon manuel de référence.

Kenen, P.B. *The International Economy* (troisième édition), New York, Cambridge University Press, 1994. Suit une approche de manuel pour étudiants de premier cycle. La partie 2 du volume est la plus pertinente parce qu'elle vise précisément la théorie du commerce international et la politique commerciale internationale. La partie 3 aborde les questions liées à la politique et à la théorie monétaires internationales. Alliant travaux empiriques et théorie pure, la partie 2 présente la théorie commerciale et les diverses méthodes qui s'y rattachent ainsi que divers modèles commerciaux et enchaîne ensuite avec des chapitres pouvant être utiles aux débutants sur les instruments et les utilisations de la politique commerciale (chapitre 9) et l'historique et l'évolution de la politique commerciale (chapitre 10). Le chapitre 11 traite de l'avenir du système commercial : Uruguay Round, GATT (maintenant remplacé par l'OMC), régionalisme dans le commerce, commerce, libéralisation et croissance dans les pays en développement, commerce et réformes économiques en Europe centrale et en Europe de l'Est. Le volume s'achève par une section sur le programme commercial à long terme.

Khavand, F.A. *Le nouvel ordre commercial mondial : du GATT à l'OMC*, Paris, Nathan, 1995. Présente un survol très utile de l'évolution du GATT et de l'OMC ainsi qu'une description des grandes enjeux commerciaux. Ouvrage très bien documenté qui inclut des graphiques, des tableaux et des notes explicatives.

Krueger, A.O. «Problems with Overlapping Free Trade Areas», *Center for Economic Policy Research Policy Paper* n° 435, juin 1995. Porte principalement sur les problèmes soulevés par le chevauchement des zones de libre-échange, en particulier sur ceux qui préoccupent davantage les pays de la région Asie-Pacifique. L'auteur établit une distinction entre les zones de libre-échange et les unions douanières. Elle fait valoir que les membres d'unions douanières peuvent négocier collectivement des accords multilatéraux, tandis que les membres de l'ALE, par exemple, doivent maintenir des frontières individuelles et négocier leurs propres ententes individuellement; aussi, d'après elle, il y a peu d'espoir qu'on arrive à simplifier les négociations multilatérales dans le cadre de régimes comme l'ALE.

Krueger, A.O. «Trade Policy and Economic Development: How We Learn», *NBER Working Paper* n° 5896, janvier 1997. Cette étude traite des changements de mentalité et de politique en regard de la promotion du commerce et du développement économique dans les pays en développement. L'auteur commence par décrire l'approche adoptée en début de développement, puis poursuit avec l'évolution de la pensée, de la recherche et de l'expérience eu égard au commerce et du développement au fil des décennies, y compris celle des années 90, pour conclure enfin avec le rôle de la recherche comme guide dans l'établissement des politiques et avec la recherche elle-même qui s'est avérée utile comme guide dans l'établissement des politiques.