

Nouveaux débouchés pour les marchés publics

Approvisionnement et Services Canada (ASC) a effectué une analyse des nouveaux débouchés créés au Canada et aux États-Unis par les dispositions du chapitre sur les marchés publics. Afin d'évaluer l'importance de ces nouveaux marchés, ASC a analysé les plus récentes données disponibles¹ sur les achats des administrations fédérales canadienne et américaine dont la valeur se situe entre le seuil établi à 25 000 \$ US (soit, pour les fins de l'étude, de 33 000 \$ CAN) et le seuil de 1987 du Code du GATT relatif aux marchés publics soit de 238 000 \$ CAN (171 000 \$ US).

Il faut se rappeler que ces données reflètent les besoins des gouvernements canadien et américain à un moment bien précis. Ces besoins vont, bien sûr, varier d'une année à l'autre selon les priorités gouvernementales et les budgets de dépenses.

Cependant, l'expérience passée est garante des perspectives d'avenir. Si les dispositions du chapitre s'étaient appliquées aux achats gouvernementaux canadiens effectués en 1986-87, environ 5 036 marchés évalués à 400 millions de dollars CAN auraient été touchés par l'abaissement de la valeur-seuil de 238 000 \$ à 33 000 \$. Ces contrats auraient été offerts et attribués sans que l'on tienne compte de la politique canadienne sur les fournisseurs ou de la politique de prime relative à la teneur en éléments canadiens. Si on avait appliqué les dispositions du chapitre aux achats gouvernementaux américains effectués en 1984-85, quelque 40 016 mar-

chés évalués à 2 364 millions de dollars US (3 061 millions de dollars CAN) auraient été touchés par l'abaissement de la valeur-seuil et ces marchés auraient été offerts et attribués sans tenir compte des dispositions du *Buy American Act*.

Nouveaux marchés

Au Canada comme aux États-Unis, les mêmes catégories de produits représentent une large part des achats visés par le chapitre sur les marchés publics (voir les tableaux 5.1 et 5.2). Le matériel d'informatique général et le matériel de laboratoire sont les deux principaux types de produits achetés dans les deux pays. Ils représentent 24,4 p. 100 de tous les achats visés par le chapitre au Canada, et 30,3 p. 100 aux États-Unis. Le mobilier, les équipements médicaux, dentaires et vétérinaires et les fournitures de bureau représentent un autre 18,7 p. 100 des achats canadiens visés par le chapitre. Aux États-Unis, les autres grandes catégories sont les équipements médicaux, dentaires et vétérinaires, les accessoires de moteurs et le mobilier.

Le tableau 5.3 montre le nombre et la valeur des achats gouvernementaux canadiens et américains qui auraient été visés, si les dispositions du chapitre sur les marchés publics s'étaient appliquées pour les années visées. Les produits indiqués sont classés selon le Système de classification fédérale des approvisionnements (SCFA) utilisé par le Canada et les États-Unis pour classer les types de biens achetés.

¹ Au Canada, l'année financière 1986-87 commence le 1^{er} avril et aux États-Unis, l'année financière 1984-1985 commence le 1^{er} septembre.