

The Houston Economic Summit

Houston, Texas
July 9-11, 1990



CANADA

Sommet économique de Houston

Houston (Texas)
du 9 au 11 juillet 1990

Le Canada et l'Uruguay Round

Le succès des négociations de l'Uruguay Round vient en tête de l'ordre du jour du commerce international. Il déterminera le cadre des échanges et des investissements internationaux dans les années 90. Le renforcement et le rajeunissement de l'Accord général sur les tarifs douaniers et le commerce (GATT) par des règles crédibles et élargies ainsi que des procédures plus efficaces pour régler les différends permettra de mener le commerce entre les pays et entre les blocs commerciaux dans un climat de certitude et d'ouverture.

Si l'Uruguay Round échoue, nous pouvons nous attendre à un retour des régimes commerciaux protectionnistes et interventionnistes et les pays les plus forts chercheront à imposer leur volonté par des mesures commerciales unilatérales. L'Uruguay Round a un rôle crucial à jouer pour éviter une telle situation.

Le succès de l'Uruguay Round permettrait au Canada d'étendre à l'échelle multilatérale ce qu'il a obtenu grâce à l'Accord de libre-échange avec les États-Unis, c'est-à-dire l'accès à de vastes marchés d'exportation. L'Uruguay Round offre aussi au Canada l'occasion de faire avancer certaines questions qui n'ont pas été réglées pendant les négociations sur le libre-échange avec les États-Unis, principalement dans le domaine des subventions et des droits compensateurs et dans celui de l'amélioration de l'accès aux marchés publics.

Le Canada a un important enjeu dans l'Uruguay Round et y est l'un des participants les plus actifs. Il a présenté des propositions détaillées à presque tous les groupes de négociation : droits de douane, subventions et mesures compensatoires, procédures antidumping, règlement des différends, commerce des services, propriété intellectuelle, textile et vêtement, et sauvegardes.

Le Canada est un membre actif du Groupe de Cairns d'exportateurs agricoles et de la Quadrilatérale, un important groupe qui rassemble aussi les États-Unis, la Communauté européenne (CE) et le Japon. L'agriculture est l'une des questions les plus difficiles à négocier étant donné les sensibilités nationales en cause, mais le Canada continue d'appuyer une grande réforme du commerce des produits agricoles pendant le Round. Notre pays poursuit quatre grands objectifs dans ces négociations: 1) la réduction substantielle des barrières tarifaires et non tarifaires à l'importation; 2) la réduction substantielle des subventions qui faussent les échanges, y compris l'élimination des subventions à l'exportation; 3) l'établissement de règles efficaces qui s'appliquent uniformément à tous les membres du GATT; 4) la création d'un système pour minimiser les effets négatifs des mesures sanitaires sur le commerce.

Récemment, le Canada a préconisé la création d'un organisme mondial du commerce pour renforcer le système commercial global. Cet organisme intégrerait les mécanismes du GATT et les nouvelles mesures qui seront adoptées à l'Uruguay Round. Sa création est liée à l'obtention de résultats importants sur le fond des négociations, et la pièce maîtresse de la proposition canadienne est la réforme du système de règlement des différends du GATT. L'objectif est de mettre au point un processus de règlement vraiment efficace qui soit susceptible d'encourager les pays à régler leurs litiges par la voie multilatérale plutôt que par le recours aux actions unilatérales.