

---

réseaux. Avec plus de 30 ans d'expérience dans le domaine des satellites, le Canada compte parmi les chefs de file dans les communications cellulaires et par satellite. Outre un nombre impressionnant d'entreprises de télécommunications réputées mondialement, le Canada compte dans le secteur plus de 300 PME, et nombre d'entre elles sont de plus en plus actives sur les grands marchés d'exportation.

### *Potentiel commercial pour le Canada*

On observe une bonne concordance entre les atouts du Canada et les besoins de l'Inde, mais les entreprises canadiennes sont sous-représentées sur le marché indien des télécommunications. Ce point est d'autant plus frappant que le Canada jouit d'une réputation mondiale dans les technologies des télécommunications.

Des débouchés prometteurs s'offrent à l'industrie canadienne dans les secteurs suivants : commutation par paquets, services téléphoniques cellulaires, systèmes de radiocommunications, fibre optique, liaisons internationales, réseau VSAT, systèmes numériques à micro-ondes, liens RF, terminaux à satellite et commutateurs de télécopie, ainsi que dans une vaste gamme de services à valeur ajoutée qui ont récemment été ouverts au service privé.

L'Inde offre un excellent potentiel commercial aux entreprises canadiennes qui voudraient conclure des accords de coentreprises et des accords de transfert de technologie avec des entreprises indiennes dans le secteur des télécommunications. De nombreuses entreprises indiennes de télécommunications seraient prêtes à établir avec des entreprises canadiennes des partenariats axés sur le marketing, partenariats grâce auxquels elles pourraient commercialiser, installer et prendre en charge les équipements canadiens par l'entremise de leurs réseaux commerciaux indiens existants. Un arrangement de ce genre serait suivi d'un transfert de technologie ou d'une coentreprise, et l'avantage d'une main-d'oeuvre indienne peu coûteuse et très qualifiée profiterait ainsi aux entreprises des deux pays. D'autres sociétés indiennes de télécommunications cherchent des possibilités d'ententes de sous-traitance avec des entreprises canadiennes reconnues. Les entreprises indiennes veulent faire l'acquisition de technologies qui ont fait leurs preuves.