

F. Financement et documentation

Financement des exportations, devises étrangères, conditions de paiement, traitement des documents, etc.

- 1 Société pour l'expansion des exportations
151, rue O'Connor
C.P. 655
Ottawa (Ontario) K1A 1K3
- 2 Banques locales – canadiennes et étrangères
- 3 *Trade Financing*
Euromoney Publications Ltd.
Nestor House, Playhouse Yard
London, EC4
England
- 4 *Les Incoterms*
Publié par la Chambre de commerce du Canada
Chambre de commerce internationale
1080, côte du Beaver Hall
Montréal (Québec)
H2Z 1T2

Autres sources de renseignements

Pour obtenir de l'aide et des renseignements, vous pouvez vous adresser aux Centres du commerce international, dont le présent ouvrage donne la liste au chapitre 7.

Le nouvel exportateur, surtout s'il s'agit d'une petite ou moyenne entreprise, verra d'abord à se procurer toutes les informations et tous les renseignements commerciaux d'origine indirecte (c'est-à-dire qui ont été recueillis par d'autres). Cependant, ces données indirectes sont fréquemment périmées et d'un caractère général. En conséquence, le futur exportateur doit parfois entreprendre la recherche de renseignements commerciaux de première main. Cela demande en général un déplacement personnel sur le marché visé ou le recours aux services d'un consultant qualifié. Ces deux solutions peuvent être très coûteuses. Un exportateur qui dispose d'un produit viable mais n'a pas les ressources financières et humaines nécessaires pour le vendre, a tout intérêt à faire appel aux services d'une maison de commerce canadienne. L'Annexe II du présent ouvrage renferme une mine d'informations sur les services offerts par les maisons de commerce, sur la façon d'en choisir une et sur ce que les maisons de commerce attendent de leur client.