

reau une vingtaine de fois et il semble toujours heureux de me recevoir. Néanmoins, il ne me rend jamais visite, à moins que je ne laisse ma porte ouverte. Je peux affirmer d'une manière absolue qu'il ne viendrait jamais me voir, si ma porte était toujours fermée. Un moment il fait chaud et, à titre d'expérience, j'ouvre de temps à autre la porte de mon bureau.

Aussitôt que l'avocat passe et m'aperçoit, il entre et reste quelques minutes avec moi. Si des hommes sont ainsi faits qu'ils se butent à une chose au si insignifiante que l'ouverture et la fermeture d'une porte, n'est-il pas évident que nous devons les guider vers la ligne de résistance minimum, en vue de faire avec eux les transactions les plus heureuses?

L'homme qui a le droit de tirer un cheque n'est pas assez habitué à le faire pour être particulièrement charmé de cette opération. Il peut ne pas savoir toujours au juste combien il lui reste à la banque pour payer une prime. Il peut être assez franc, comme il peut ne pas l'être, pour avouer que ses livres ne sont pas en ordre; mais en tout cas il demandera du temps pour vérifier ses comptes.

Il sera rarement aussi prêt, si jamais il l'est, à faire une demande d'assurance qu'à rectifier ses comptes immédiates.

Jamais il ne lui viendra à l'idée d'offrir un billet en paiement: cette idée doit lui être suggérée par l'agent. Celui-ci calcule le montant de la prime, remplit un chèque et dit au postulant: "Voici un billet payable dans six mois, sans intérêt. Signez-le et vous aurez votre police. Tous préliminaires vous seront évités et vous économiserez quelques dollars d'intérêt." Ce procédé éloigne d'un seul coup tous les obstacles. Le postulant calcule instantanément que dans six mois il pourra arranger ses affaires; et il suivra la ligne de résistance minimum sans autre hésitation.

Il y a quelques années, j'ai passé un mois avec notre agent général. Pendant ce temps, il prit huit ou dix polices d'assurance de \$10,000. Tous les hommes que ces polices concernaient étaient des hommes d'affaires riches, qui auraient pu payer une seule prime au bout d'un intervalle de temps court. Mais l'agent général leur accordait à tous un mois pour payer la première prime et ne leur chargeait aucun intérêt. C'était pour chacun d'eux une économie de quinze à vingt dollars, ce qui leur semblait une bonne affaire. Si l'être humain aime une faveur spéciale, l'agent général profite de cet état d'esprit chaque fois qu'il peut le faire légitimement. Cette affaire de dix polices de \$10,000 représentait la meilleure qu'il eût faite et le petit

avantage qu'il jetait dans la balance lui épargnerait une fatigue de tout le système nerveux.

Je conseille aux agents d'accumuler un petit capital et d'accepter des billets à longue et à courte échéance, chaque fois qu'il peut le faire en toute sécurité.

Certains des agents qui réussissent le mieux aux Etats-Unis acceptent des billets payables dans deux ans sans intérêt pour les premières primes, et le système du crédit peut certainement produire d'excellents résultats en affaires d'assurance sur la vie.

Nous attirons l'attention de nos lecteurs sur l'annonce de "La Provinciale" Compagnie d'Assurance Mutuelle contre le feu, publiée dans une autre page. Comme le verra cette Compagnie canadienne-française a pris des développements considérables dans le cours de l'année dernière.

Grâce à son administration sage et intelligente, "La Provinciale" s'est créée en moins de trois années une réserve en espèces et en billets de dépôt excédant \$50,000 et a payé au-delà de \$30,000 en sinistres.

Il nous fait plaisir de recommander la Compagnie d'Assurance "La Provinciale" à tous nos lecteurs.

La Banque Molsons

La Molsons Bank continue à étendre ses ramifications au grand avantage du commerce.

Elle vient d'ouvrir une nouvelle succursale à Lucknow, Ont.

Patronnez la Compagnie de votre Pays.

Pourquoi envoyer votre argent à l'étranger? Edifiez des Institutions au pays et assurez-vous à

THE CANADIAN RAILWAY ACCIDENT INSURANCE CO.

Ottawa, Canada.

CAPITAL AUTORISE \$500,000

CAPITAL SOUSCRIT 200,000

D. MURPHY,
Président.

JOHN EMO,
Gérant Général.

J. P. DICKSON,
Secrétaire-Trésorier.

Émet toutes les Catégories d'Assurance contre les **Accidents, la Maladie, la "Liability", et l'Assurance Collective des Ouvriers**, à des taux aussi bas que le permet la sécurité.

Toutes les Polices sont émises en Français ou en Anglais, comme on le désire. Les Polices de "The Canadian Accident Insurance Company" sont les plus libérales qui soient émises aujourd'hui et contiennent tous les avantages les plus nouveaux et les plus modernes, tels que clauses d'**Accumulation, Double Responsabilité, Police cédulée ou à Indemnité Fixe, Honoraires de Chirurgien, etc.**, et peuvent être émises à des termes de trois ou six mois sans frais supplémentaires. Pour informations, voyez les agents.

Bureau de Montréal:

Bâtisse Banque d'Ottawa, 222, rue St-Jacques.

E. Pinard,
T. Hickey
R. C. Scott
G. H. Bissett
J. E. Roy,

Caissier.

Agents spéciaux.

Agent Local.

Bureaux de Québec:

Frank Glass,

Bâtisse Banque d'Hochelega.

J. B. Morissette,
82, rue St-Pierre.