

[Text]

suggestion would just give you the same problem all over again.

Mr. Ross: There is an associated problem. A lot of the hardware retailers in Canada belong to voluntary groupings of hardware retailers, your Home Hardware or Pro Hardware or Rona stores, or something of that nature, and they do a lot of joint advertising with circulars and catalogues and that kind of thing. What prices do you put in those things if some of the guys are selling GST included and some others are selling GST excluded... or in the published prices? How do you do that? It is terrible.

Mr. Pickard: As a retailer, you would be given a premium for collecting taxes. What do you think the implementation, doing the accounting and collecting of taxes and so on, will cost each one of your individual businesses? How much do you estimate that might be?

Mr. Ross: To be brutally honest, we have not estimated that. I can tell you one thing, though. It will cost an awful lot more than \$12 a week. The maximum amount paid under this thing, \$600 a year... you translate that into a weekly basis, and it is two hours at the minimum wage.

Mr. Pickard: Some have suggested possibly \$1,500 or \$2,000, as a matter of fact. Is that accurate, or would you say that is way out too?

Mr. Ross: I would find it very difficult.

Mr. Georges Lanouette (Governor, Canadian Retail Hardware Association): Plus the price of a computer.

Mr. Pickard: So you have to revamp things to do it, and whatever those costs are you are not aware of, but certainly, guys, you are going to have to put in a fair amount of capital to make sure they can handle it.

Mr. Lanouette: In the province of Quebec we already have a 9% provincial tax. Adding yours on means I would be working one-quarter of my time... my gross profit is around 4% or 5%, and I would be collecting 18% for somebody else. That is worth a lot of money, as far as I am concerned.

Mr. Pickard: The other is just an administrative question. There has been a suggestion that an implementation date of January 1 may not be the most appropriate for business. Do you think January 1 or another date would be a better date for implementation because of bookkeeping or other problems you have within the industry?

Mr. Ross: Again, that is something we have not discussed.

Mr. Pickard: The larger group just ahead of you suggested February 1.

Mr. Ross: Perhaps the retailers here could...

[Translation]

de longues périodes et avec cette proposition, vous auriez le même problème.

M. Ross: C'est un problème connexe. Au Canada, il y a beaucoup de détaillants en quincaillerie qui appartiennent à des regroupements de détaillants, *Home Hardware*, *Pro Hardware*, les magasins Rona, etc. Ils s'associent pour faire de la publicité, publier des circulaires et des catalogues, etc. Quels prix allez-vous annoncer si certains ont inclus la TPS et d'autres pas...? C'est un terrible problème.

M. Pickard: En tant que détaillant, vous auriez droit à une prime si vous percevez la taxe. À votre avis, combien cela coûtera-t-il à chacune de vos entreprises, cette comptabilité, cette perception de la taxe, etc.? À combien cela peut-il s'élever?

M. Ross: Je vais être honnête, nous ne l'avons pas évalué. Par contre, je peux vous dire une chose, cela coûtera beaucoup plus que 12\$ par semaine. Or, le maximum prévu par cette mesure, 600\$ par année, c'est ce que cela donne par semaine, ce qui représente deux heures au salaire minimum.

M. Pickard: Vous avez parlé de 1,500\$ ou de 2,000\$. À votre avis, est-ce que c'est assez juste ou bien est-ce encore loin de la vérité?

M. Ross: C'est très difficile à déterminer.

M. Georges Lanouette (gouverneur, Association canadienne des détaillants en quincaillerie): Sans compter le prix d'un ordinateur.

M. Pickard: Vous devez donc vous rééquiper, et vous ne connaissez pas les coûts véritables, mais ce qui est certain, c'est que ça va vous coûter pas mal de capital.

M. Lanouette: Au Québec, nous avons déjà une taxe provinciale de 9 p. 100. Si nous ajoutons la vôtre, il va falloir que je travaille pendant un quart de mon temps... Ma marge bénéficiaire brute est de 4 ou 5 p. 100, mais je vais être forcé de percevoir 18 p. 100 pour quelqu'un d'autre. À mon avis, ça mériterait une grosse compensation.

M. Pickard: À part cela, il y a l'aspect purement administratif. Certains ont observé que la date d'entrée en vigueur du 1^{er} janvier n'était peut-être pas très bien choisie pour les commerçants. Pensez-vous que cette date du 1^{er} janvier risque de vous causer des problèmes de comptabilité ou d'autres problèmes et qu'une autre date serait préférable?

M. Ross: Nous n'en avons pas discuté non plus.

M. Pickard: Le groupe qui vous a précédés a proposé le 1^{er} février.

M. Ross: Les détaillants qui sont ici pourraient peut-être...