

LA MEILLEURE SOURCE D'AFFAIRES
DANS L'ASSURANCE-VIE

Bien qu'il y ait des millions de vies non assurées, constituant une source inestimable de nouvelles affaires pour l'agent, celui-ci ferait bien de ne pas oublier le champ plus restreint qui s'offre à lui dans la localité qu'il habite. L'aggrégation d'anciens détenteurs de polices d'assurance qui sont déjà des convertis à la cause de l'assurance, qui sont déjà persuadés des avantages de l'assurance-vie en général et des mérites de la compagnie à laquelle appartient l'agent, en particulier. Beaucoup d'entre eux sont maintenant prêts à prendre une assurance supplémentaire; d'autres seront prêts un peu plus tard. A m sûre que leurs affaires prospèrent, ils sont pus à même de prendre de nouvelles assurances; ils ont le soin d'habitude, de plus de protection et sont plus disposés que jamais à accepter cette protection. Ils s'adressent naturellement à la compagnie qu'ils connaissent et dont ils sont satisfaits.

Il y a autre chose à ce sujet. Bien que le nombre des personnes non assurées soit grand et devienne de plus en plus grand par le fait que, chaque jour, de jeunes gens arrivent à l'âge où ils peuvent s'assurer, les affaires les plus faciles se font avec des hommes déjà assurés soit dans la compagnie de l'agent, soit dans d'autres compagnies. On nous a dit quelquefois, quand vous entriez dans un nouveau champ d'exploitation, "Il est inutile d'essayer ici, tout le monde est assuré." Vous savez que cette circonstance est favorable. Il n'y a pas là de travail de propagande à faire. Les gens de cet endroit connaissent déjà les bienfaits de l'assurance-vie. Y a-t-il d'autres agents sur le terrain? Ils ne vous effraient pas. L'intérêt public en question est le plus probable. Le champ le mieux labouré donne la moisson la plus abondante.

Peu d'hommes ont autant d'assurance

Richmond and Drummond
Fire Insurance Company.

Siège Social: Pondée
RICHMOND, QUÉ. EN 1 8 7 9
Capital \$250,000
Déposé au gouvernement du Canada 60,000

HON. WILLIAM MITCHELL, Président.
ALEX. AMES, Vice-Président.
J. C. McCAIG, Gérant. S. C. FOWLER, Secrétaire
J. A. BOTHWELL, Inspecteur.

JUDSON G. L'É, Agent Résident,
Edifice Guardian Building, 160 St-Jacques
MONTREAL, QUÉ.

On demande des agents dans les districts non représentés.

Les personnes répondant aux annonceurs voudront bien mentionner qu'elles ont vu leur annonce dans "LE PRIX COURANT."

POURQUOI

DOIT-ON S'ASSURER DANS

La Sauvegarde

- 1o PARCE QUE Ses taux sont aussi avantageux que ceux de n'importe quelle compagnie.
- 2o PARCE QUE Ses polices sont plus libérales que celles de n'importe quelle compagnie.
- 3o PARCE QUE Ses garanties sont supérieures à la généralité de celles des autres compagnies.
- 4o PARCE QUE La sagesse et l'expérience de sa direction sont une garantie de succès pour les années futures.
- 5o PARCE QUE Par dessus tout, elle est une compagnie canadienne française et que ses capitaux restent dans la province de Québec pour le bénéfice des nôtres

Siège social: 7 PLACE D'ARMES,
MONTREAL.

qu'ils devraient en avoir disposés à en prendre l'homme non assuré n'est pas disposé à en prendre. Recherchez l'homme qui veut s'assurer, partout où vous le trouvez; mais considérez-le comme déjà assuré comme un homme qui donne de l'espoir.

Bien entendu nous ne voulons pas de faire quelque chose qui n'est ni honnête ni loyal; mais c'est à ces personnes qui ont réellement besoin de l'assurance-vie, remettent à penser de s'assurer à moins qu'ils ne soient venus et presque forcés d'agir.

LA PEAU DE GRENOUILLE

L'exportation du Japon

Le Board of Trade Journal du 25 novembre dernier annonce que pendant 600 peaux de grenouille évaluées à 600 yens, soit \$3,160 environ, furent achetées de Yokohama pendant la semaine. Elles furent, dit-on, expédiées principalement pour être polies, teintées, et la confection de bourses, portefeuilles, etc.

L'estimation ci-dessus montre que la peau d'une grenouille à 6 cents par pièce paraît bien élevé à moins toutefois que les grenouilles du Japon ne soient si rares.

Plus grand sera le nombre de gens qui sauront qu'un homme est en affaires et qui auront connaissance du genre d'articles qu'il vend, mieux marcheront ses affaires. La publicité est le moyen le plus court et le meilleur de fournir cette information au public. La publicité dans les journaux constitue la meilleure publicité, parce qu'elle communique ces informations à plus de gens, à un coût moindre que n'importe quel autre genre de publicité. C'est là un fait qu'un peu d'observation établira incontestablement.

CREDIT FONCIER, F.-C.

Montreal, Quebec, Toronto, Winnipeg, Regina, Edmonton, Vancouver

Prêts sur propriétés en valeur, de ville et de campagne. Prêts aux Corporations Municipales et Scolaires, aux Fabriques, paroisses. La Société ne charge aucune Commission. Les blancs et formules s'adresser aux bureaux de la Société.
30, Rue St-Jacques, MONTREAL

ASSURANCE INDUSTRIELLE

Notre Nouveau Contrat à Salaire et à Commission pour agents, offre une occasion splendide pour un petit nombre supplémentaire d'hommes stables, énergiques et habitués à gagner un salaire substantiel.

THE UNION LIFE ASSURANCE COMPANY.

Bureau Principal—TORONTO—H. POLLMAN EVANS, Président. Bureaux dans 34 Districts entre Halifax et Vancouver. La seule Compagnie dont on puisse obtenir la Police de Banque d'Épargne, la Police Industrielle la plus libérale.

