

On trouvera à l'annexe 1 plus de détails sur ces entreprises et à l'annexe 2 la liste des importateurs américains qui s'intéressent de façon générale aux sources d'approvisionnement canadiennes en chaussures. La liste des services commerciaux du gouvernement canadien aux États-Unis figure à l'annexe 9.

ENQUÊTE AUPRÈS D'ASSOCIATIONS AMÉRICAINES

Nous avons communiqué avec des associations de l'industrie américaine afin de compléter les renseignements recueillis auprès des importateurs et afin de présenter le point de vue de l'industrie sur le commerce des chaussures. Voici les associations interrogées ainsi qu'une description de leur mandat :

- **La Footwear Industries of America (FIA)** représente les fabricants et fournisseurs américains de chaussures. Elle vient d'ouvrir ses portes aux détaillants. En plus de renseigner ses membres, elle soumet des produits au banc d'essai afin de réduire le volume des rendus.
- **L' International Footwear Association (IFA)** représente principalement les acheteurs et importateurs de chaussures.

Nous avons interrogé ces associations pour obtenir les renseignements suivants :

- les tendances du marché des chaussures
- l'effet de la dévaluation du dollar américain sur les échanges dans l'industrie américaine des chaussures
- les principales foires commerciales de l'industrie
- les principales publications de l'industrie
- l'effet possible de l'Accord de libre-échange sur le commerce canado-américain des chaussures
- des avis sur les points forts et les points faibles de l'industrie canadienne des chaussures.

Résultats des entrevues

Les deux associations interrogées convenaient que, dans un avenir prochain, la croissance de l'industrie américaine de la chaussure serait probablement faible ou nulle. Les deux associations ont précisé que la situation de l'industrie américaine s'était détériorée depuis plusieurs années, mais elles avaient bon espoir que le nombre de fermetures d'usine diminuerait au cours des