

médiatement des commandes.

12,610. Pommes.—Un marchand d'East London, S.-A., cherche à entrer en relations avec des expéditeurs et producteurs canadiens. Donnerait immédiatement des commandes.

12,611. Pommes. — Une maison de fruiterie de Salisbury est prête à donner une commande de 60 boîtes de bonnes pommes rouges dures. Demande correspondance et cotes immédiatement.

12,612. Planches à laver. — Une maison de Durban demande de la correspondance "re" planches à laver, à surfaces bois et zinc.

12,613. Papier d'emballage.—Une maison de Durban, tenant de grandes quantités de papier d'emballage, est prête à acheter des articles canadiens au même prix ou à un prix plus avantageux. Echantillons au Bureau du Commerce et du Travail, Ottawa.

12,614. Sacs en papier. — Une maison de Durban, tenant de grandes quantités de sacs de papier, est prête à acheter des articles faits au Canada, au même prix ou à un prix plus avantageux. Echantillons au Bureau du Commerce, Ottawa.

12,615. Papier d'emballage.—Une maison de gros de Durban demande des échantillons et prix de papier d'emballage canadien.

12,616. Sacs en papier. — Une maison de Durban demande des échantillons et prix de sacs en papier.

12,617. Balais. — Une maison de Durban achèterait des balais canadiens.

12,618. Brosserie. — Catalogues, cotes et échantillons demandés. Prix cotés c.i.f. Durban.

12,619. Chaises. — Catalogues et cotes sur chaises bon marché c. i. f. Durban.

12,620. Bureaux-secrétaires. — Détails demandés par maison de Durban.

12,621. Ameublement. — Une maison de Durban achèterait environ 150 bureaux par mois.

12,622. Lavabos. — Cotes demandées par maison de Durban.

12,623. Tables. — Cotes demandées par maison, de Durban, tables à bon marché.

12,624. Papier d'emballage.—Une maison de Durban demande des échantillons et cotes sur papier d'emballage.

12,625. Sacs en papier. — Une maison de Durban demande des échantillons et cotes sur sacs en papier.

12,626. Articles en bois. — Une maison de Durban est prête à acheter toutes sortes d'articles en bois.

12,627. Barattes. — Catalogues et prix demandés par une maison de Durban.

12,628. Manches. — Echantillons de manches à balai, d'une longueur d'environ 10 pouces, et cotes demandées pour manches de 1½ et 50 pouces de long, par une maison de Durban.

12,629. Sacs en papier. — Cotes et échantillons demandés par maison de Durban.

12,630. Papier d'emballage.—Une maison de Durban demande des échantillons et cotes.

12,631. Tables. — Une maison de Durban demande des catalogues et prix pour tables à rallonges, de 6, 8, 10 pieds.

12,632. Ameublement.—Une maison de Durban demande des cotes et catalogues.

12,633. Morue. — Une maison de Panama aimerait à entrer en correspondance avec des exportateurs canadiens.

12,634. Huile, graisse, suif.—Une vieille maison de Hambourg, Allemagne, est prête à acheter à des maisons canadiennes. Echangerait correspondance.

12,635. Fruits en conserves, homards

en conserves, saumon, etc. — Une maison d'importation de Hambourg désire représenter des maisons d'exportation canadiennes.

12,636. Farine. — Une maison de Hambourg, bien recommandée, est prête à représenter des minoteries canadiennes fiables, pouvant prendre des contrats d'au moins 10,000 sacs (1,000 tonnes) de farine de haute qualité, d'un seul coup. Bonnes références de banques.

12,637. Fibres de coco, fils, etc. — Une maison de Hambourg demande à entrer en communications avec des manufactures canadiennes.

12,638. Cuivre, nickel, zinc, etc., minerais et résidus. — Une maison d'importation et d'exportation de Hambourg achète régulièrement; elle voudrait aussi nommer un représentant au Canada pour la vente des métaux et produits chimiques utilisés dans les métallurgies.

12,639. Boeuf en barils, porcs, viandes en conserves. — Une maison de Hambourg, Allemagne, achète constamment.

12,640. Pommes évaporées.—Une maison de Hambourg, Allemagne, désire entrer en relations avec des producteurs canadiens de premier ordre.

12,641. Dormants. — Une maison de Londres, qui importe des dormants pour voies ferrées, aimerait à recevoir des offres de manufacturiers canadiens.

12,642. Agent. — Une maison anglaise désire nommer un agent à Toronto et à Montréal pour la vente de ses dentelles de Nottingham.

12,643. Minerais. — Une maison de Bristol désire importer des minerais du Canada.

12,644. Oxyde de cobalt et arsenic gris. — Une manufacture de Londres achèterait de producteurs canadiens.

12,645. Agence en France. — Un monsieur de Marseille, ayant des intérêts dans le commerce d'importation et d'exportation avec divers pays, désire représenter des exportateurs canadiens, comme agent ou à commission, pour toutes sortes d'article: machines, produits alimentaires, produits manufacturés, provisions, grains, etc. Il a aussi des relations commerciales avec l'Algérie, la Tunisie, le Maroc, l'Espagne, l'Italie et l'Egypte.

12,646. Agence au Royaume-Uni.—Un correspondant de Liverpool est prêt à entrer en communications avec des manufacturiers canadiens désirant nommer

des agents de ventes au Royaume-Uni.

12,647. Bottes en peau d'élan. — Une maison du Sud-Africain désire entrer en relations avec des manufacturiers canadiens de bottes en peau d'élan.

12,648. Agence à Hambourg.—Un importateur et exportateur de Hambourg désire entrer en communications avec des maisons canadiennes désirant faire des affaires avec l'Allemagne.

12,649. Un manufacturier belge de poivre blanc préparé désire ouvrir des relations commerciales avec des acheteurs canadiens.

12,650. Corindon. — Un marchand autrichien cherche des approvisionnements de corindon et désire entrer en relations avec des producteurs et expéditeurs canadiens.

12,651. Bois de peuplier pour galoches. — Une maison de Rotterdam, Hollande, désire entrer en relations avec des maisons canadiennes pouvant lui fournir du bois de peuplier pour sabots. Elle désire de 500 à 1,000 mètres cubes de ce bois en longueurs d'environ 4 à 6 mètres et d'une circonférence d'au moins 76 cm.

JOURNAL DE LA JEUNESSE. — Sommaire de la 2129e livraison (20 septembre 1913). — Le Talisman, par Pierre Maël. — Pruneaux d'Agen, par L. Viatore. — Les secrets de la prestidigitation, par S.-J. de l'Escap. — Le secret de la trahison, par G.-G. Toudouze. — Les vapeurs sans machines à vapeur, par Daniel Bellet.

Abonnements: France, un an, 20 fr.; six mois, 10 fr.; Union Postale, un an, 22 fr.; six mois, 11 fr. Le numéro, 40 centimes. Librairie Hachette & Cie, 79, boulevard St-Germain.

JOURNAL DE LA JEUNESSE. — Sommaire de la 2130e livraison (27 septembre 1913). — Le Talisman, par Pierre Maël. — L'éclairage et le travail. — Fromages de France, par Daniel Bellet. — Le secret de la trahison, par G.-G. Toudouze. — Les villes décorées, par Bouchery de Grandval.

Abonnements: France, un an, 20 fr.; six mois, 10 fr.; Union Postale, un an, 22 fr.; six mois, 11 fr. Le numéro, 40 centimes. Librairie Hachette & Cie, 79 boulevard St-Germain.

SERA PUBLIÉ EN NOVEMBRE 1914

PRIX \$7 00

## Almanach Commercial Alphabétique et Classifié

DE LA

PROVINCE DE QUEBEC

POUR

1915-16

Cet Almanach comprendra trois parties:—

1ère—Almanach Alphabétique de toutes les Villes, Petites Villes et Villages de la Province, donnant leurs descriptions ainsi que les renseignements complets, commerciaux et professionnels.

2ème—Almanach Commercial Classifié, dans lequel tous les commerçants et professionnels de la Province sont classifiés suivant les catégories qui leur conviennent. C'est là une caractéristique capitale du livre et ces renseignements, complets comme nous les donnons, ne peuvent être trouvés dans aucun autre livre publié actuellement.

3ème—Almanach contenant des renseignements utiles divers, y compris les listes des Bureaux du Gouvernement, des Officiers Légaux, Judiciaires et du Comté.

Index des en-têtes, commerciaux en Anglais et en Français.