

4 Conseils aux nouveaux exportateurs	39
Assurez-vous d'un avantage concurrentiel	40
Étudiez le marché, soyez réalistes et prudents	41
Cas d'espèce 2 : Simulateurs pour centrales nucléaires aux États-Unis	43
Obtenez toute l'aide possible	46
Soyez prêts à visiter le marché et à y mener vos affaires différemment	48
Cas d'espèce 3 : Satellites et matériel au Brésil	49
Assurez-vous d'une bonne représentation à l'étranger	52
Soyez patients mais persistants	53
Cas d'espèce 4 : Nos volailles d'élevage en Chine	54
Songez à collaborer avec un exportateur canadien bien établi	57
Mesures à l'exportation	59
Épilogue	60
5 Appendices	61
Portée et méthodologie de l'étude	61
Lauréats de 1983 par région	64
Lauréats de 1984 par région	65
Lauréats de 1985 par région	66
Lauréats de 1983 et 1984 selon la taille	67
Lauréats de 1983 et 1984 selon le niveau et l'intensité des exportations	68
Lauréats de 1983 et 1984 par secteur d'activité	69
Lauréats de 1983 et 1984 selon les principaux marchés extérieurs	70