

NOUVELLE CONSTRUCTION DANS LE SECTEUR PRIVÉ DES SOINS DE LA SANTÉ

En janvier 1994, la société mexicaine de construction *Gutsa Construcciones* a annoncé qu'elle allait entreprendre la construction du *Scripps Hospital de México* dans l'État d'Aguascalientes. L'objectif du projet est de construire une installation qui permettra d'offrir les mêmes types de services qu'au *Scripps Hospital de La Jola* en Californie. Cet hôpital comprendra 80 lits et le coût du projet est évalué à 25 millions de dollars US.

MÉDICA SUR S.A. DE C.V.

Médica Sur a été lancée en 1980 par un groupe de médecins qui voulaient offrir sous le même toit à la fois des services de consultation et des soins hospitaliers. Les difficultés économiques des années 1980 ont retardé une partie du projet. En 1992, 24 lits d'hôpitaux ont été ouverts à côté d'un ensemble de bureaux déjà existants. Une émission publique d'actions en 1994 devait permettre d'accumuler une partie des 75 millions de dollars US nécessaires pour agrandir le centre actuel. Celui-ci comprendra un hôpital de 200 lits, 18 cliniques de diagnostic et de traitement, 600 bureaux médicaux et un institut de recherche, ainsi qu'un hôtel pour les familles des patients. L'entreprise a l'intention de mettre l'accent sur la médecine spécialisée comme la dermatologie, la chirurgie dentaire, la nutrition et la psychologie. *Médica Sur* a établi des relations professionnelles avec des établissements prestigieux comme le *Mayo Clinic*, le *Radiation Care Inc.* et *REN Corporation*.

Les hôpitaux privés ont commencé il y a peu à mettre sur pied des services médicaux spécialisés, même si leur importance reste encore plus limitée que ceux qu'on retrouve dans les *Institutos Especializados* du secteur public. Les achats les plus importants d'équipement spécialisé ont, de façon traditionnelle, été faits presque exclusivement par le secteur public.

La croissance du Système privé de soins de la santé a été modérée au cours des années 1980 à cause des difficultés de la situation économique. Au début des années 1990, on a constaté une relance de la croissance qui n'a été ralentie que par la récession apparue au milieu de 1993 et qui s'est prolongée en 1994. Certains analystes estiment que le taux d'occupation au sein du système privé est légèrement supérieur à 50 pour cent.

Avec la relance de la croissance économique mexicaine, le Système privé de soins de la santé devrait prendre de l'importance, essentiellement pour trois raisons :

- le gouvernement n'a pas encore les moyens d'élargir l'infrastructure nationale en soins de la santé pour répondre aux besoins d'une population plus importante. Aussi, les établissements publics sont surpeuplés et les listes d'attente sont longues, sans parler des délais administratifs. Le système privé, qui offre des services plus rapides à ses patients, présente donc énormément d'intérêt pour ceux qui peuvent se l'offrir;
- il y a eu un afflux d'entreprises multinationales, dont beaucoup assurent une couverture de soins de la santé privés à certains ou à la totalité de leurs employés. Dans certains cas, elles ont réussi à négocier une réduction de leurs cotisations obligatoires pour compenser les coûts des ressources consacrées au système privé; et
- l'assurance-santé privée devient plus facilement disponible. La déréglementation du secteur des services financiers, en particulier dans le cadre de l'ALÉNA, a permis aux Mexicains de disposer d'une plus grande diversité de régimes d'assurance-santé et a réduit les cotisations qui sont, de toute façon, déductibles d'impôt.

De nombreux observateurs estiment que, lors de la relance du secteur privé de soins de la santé, la tendance sera d'offrir des services plus spécialisés. Le marché de l'équipement spécialisé en soins de la santé pour le secteur privé enregistrera alors une croissance correspondante.

