

L'agent chargé de ce secteur en Inde est :

M. Ram Gupta
Haut-commissariat du Canada, New Delhi
Tél. : (91-11) 687-6500
Téléc. : (91-11) 687-5387
CÉ : delhi.commerce@delhi01.x400.gc.ca

PRODUITS FORESTIERS

Possibilités

En 1996, les ventes à l'exportation de pâtes et papiers s'élevant à près de 131 millions de dollars canadiens ont placé ces produits en tête des exportations canadiennes vers l'Inde. La capacité industrielle actuelle de l'Inde permet à ce pays de combler environ les deux tiers (66 p. 100) de ses besoins en pâtes et papiers; le reste de la demande doit être satisfaite par les importations. Les exportations canadiennes (80 000 tonnes métriques de papier journal par année) représentent environ le tiers des importations indiennes.

Un marché vigoureux pour les imprimés (attribuable à une augmentation de l'alphabétisation et à un accroissement du niveau d'instruction moyen) et, particulièrement, l'application de politiques et de mécanismes de contrôle stricts en matière de reboisement ont mené l'Inde à réduire ou, parfois, à abolir les droits sur le papier journal et sur la pâte. Les conditions d'accès au marché se sont donc améliorées considérablement au fil des ans. Au moment de rédiger ce rapport, toutefois, des entreprises canadiennes, avec des concurrents américains et russes, font l'objet d'une poursuite antidumping.

On s'attend à ce que le marché des produits spécialisés en papier croisse aussi à mesure que l'industrie indienne accroît son utilisation de la technologie et de l'équipement de conditionnement modernes (par exemple des contenants en carton stériles) pour répondre à un marché de consommation en croissance et plus riche.

Les conditions du marché pour d'autres types de produits reliés à la forêt (par exemple billes, bois de placage, etc.) ne devraient pas changer beaucoup dans le proche avenir. Les importations de bois de l'Inde se font surtout sous forme de billes, mais les frais de transport et les droits de douane imposés sur le bois de construction scié (25 p. 100) augmentent le prix des importations en provenance du Canada. (Toutefois, l'approvisionnement dans des pays tiers a offert une autre possibilité aux exportateurs canadiens de bois qui exercent des activités sur le marché indien.) L'utilisation de bois dans la construction n'est pas courante et elle est limitée principalement aux portes, aux châssis, au mobilier, etc.

Dans d'autres domaines comme les projets de reboisement, en dépit du désir de l'industrie canadienne d'offrir d'excellents services et de sa capacité de le faire, il convient de remarquer que ces entreprises, dans le contexte d'une Inde encore largement rurale, viseraient à fournir un revenu à la main-d'oeuvre agricole plutôt qu'avoir recours à des solutions importées « rentables » quelconques.

Les fabricants et experts-conseils canadiens devraient chercher et conclure des contrats lucratifs liés à des projets d'agrandissement des usines de pâtes et papiers et autres projets d'amélioration. Le fait que l'Inde, de façon persistante, ne soit pas en mesure de répondre à ses besoins nationaux (manque à produire d'environ 33 p. 100) et une situation rendue plus critique, particulièrement dans le sud de l'Inde, par des pénuries graves et chroniques d'eau pour l'utilisation industrielle forcent l'Inde à améliorer la productivité et l'état globaux de son industrie des pâtes et papiers. Les fournisseurs d'équipement canadiens devraient donc maintenir leurs efforts vigoureux pour montrer leur engagement en matière de commercialisation et leur présence sur ce marché.

Bibliographie

- Pleins feux sur l'Inde : Guide commercial à l'intention des entreprises canadiennes du secteur des pâtes et papiers

On peut obtenir ce document auprès du Service de renseignements du MAECI :

Tél. : 1-800-267-8376 ou (613) 944-4000
Téléc. : (613) 996-9709
CÉ : sxcienqserv@extott09.x400.gc.ca
ou
Personne-ressource : M^{me} Janet Chater,
responsable de secteur, Inde, PSA, MAECI,
Ottawa
Tél. : (613) 944-1653
Téléc. : (613) 996-5897

L'agent chargé de ce secteur en Inde est :

M. Ram Gupta
Haut-commissariat du Canada, New Delhi
Tél. : (91-11) 687-6500
Téléc. : (91-11) 687-5387
CÉ : delhi.commerce@delhi01.x400.gc.ca

OUTILLAGE INDUSTRIEL DES SECTEURS PRIMAIRE ET SECONDAIRE

Possibilités

La performance économique de l'Inde devrait continuer d'être vigoureuse au cours des prochaines années et offrir un certain nombre d'occasions commerciales intéressantes aux entreprises canadiennes qui font partie du secteur de la machinerie et de l'équipement industriels.

En Inde, l'investissement dans l'appareillage de surveillance et de contrôle de l'environnement devrait atteindre environ 1,9 milliard de dollars américains au cours des cinq prochaines années à mesure que les politiques gouvernementales qui encouragent la lutte contre la pollution et que l'application accrue de mesures de gestion de l'environnement commencent à porter fruit. Actuellement, le matériel de lutte contre la pollution liquide représente plus de 50 p. 100 du marché indien total pour l'appareillage de surveillance et de contrôle de l'environnement, et l'investissement dans ce segment du marché devrait être le plus élevé au cours des cinq prochaines années.

Des possibilités particulières s'offrent aux entreprises canadiennes intéressées à exporter des matières premières utilisées par le secteur de la lutte contre la pollution liquide du marché indien. L'Inde a, en particulier, besoin de technologies de pointe, telles que le traitement physico-chimique et biologique, et de matériaux, dont des membranes utilisées dans les systèmes d'aération à petites bulles, des membranes d'osmose inverse, des résines spéciales et des pompes haute pression.

La demande indienne d'appareils de mesure et d'équipement de contrôle devrait croître à un taux annuel moyen de 16 à 17 p. 100 au cours des cinq prochaines années, pour atteindre 2,2 milliards de dollars américains d'ici 2002. Les importations, actuellement estimées à 385 millions de dollars américains (ou à 778 millions de dollars américains si l'on inclut les importations pour des projets), devraient dépasser, au total, 830 millions de dollars américains d'ici 2002.

Le taux de croissance du matériel d'exploitation des mines devrait être de 9 p. 100 par année entre 1998 et l'an 2000; il augmentera alors, passant d'environ 550 millions de dollars américains, en 1996, à 861 millions de dollars américains en 2002. La mécanisation accrue et le passage prévu à l'exploitation souterraine des mines devraient, en particulier, faire monter la demande indienne de matériel lourd utilisé dans l'exploitation mécanisée des mines.

Le marché des machines utilisées pour la fabrication d'emballages souples est petit, mais en croissance. Il devrait augmenter de plus de 15 à 20 p. 100 par année pour atteindre 260 millions de dollars américains d'ici l'an 2000. La croissance dans plusieurs segments du secteur des emballages souples, alliée à la structure non monopolistique de la fabrication, en font un secteur idéal où l'industrie canadienne pourrait investir.

La consommation totale de machines-outils de l'Inde était évaluée à environ 470 millions de dollars américains en 1995, dont 220 millions de dollars américains d'importations. On estime que la demande indienne de machines-outils atteindra 830 millions de dollars américains d'ici l'an 2000, alimentée par la croissance et la modernisation du secteur de l'automobile du pays. Il y a eu une chute spectaculaire des droits de douane à l'importation pour les machines-outils, qui sont passés de 100 à 20 p. 100.

