

Pour décider ou non d'appuyer un projet, un des principaux critères utilisés par l'ACDI/PCI est qu'elle doit, au bout du compte, créer des emplois au Mexique (ou dans d'autres pays visés) sans pour autant avoir d'effets négatifs sur l'emploi au Canada. Si un projet respecte ce critère, l'entreprise qui le propose peut être admissible à des subventions pour réaliser des études et fournir des conseils professionnels aux clients mexicains.

Pour devenir un fournisseur admissible de projets parrainés par l'ACDI, les exportateurs canadiens doivent faire la preuve de leur compétence technique et de la capacité concurrentielle de leurs produits. De plus, les produits et les services fournis doivent avoir un contenu canadien d'au moins 66 pour 100, alors que dans le cas des services d'experts-conseils et d'aide technique assurés dans le cadre d'un programme bilatéral de l'ACDI, ils doivent être offerts par des entreprises implantées au Canada et appartenant à des Canadiens.

## **LES INSTITUTIONS FINANCIÈRES INTERNATIONALES (IFI) ET LES ORGANISMES MULTILATÉRAUX**

Les IFI comprennent des organisations comme la Banque mondiale et la Banque interaméricaine de développement. Les organismes multilatéraux regroupent des organisations comme le Programme de développement des Nations Unies (PDNU), l'Organisation des Nations Unies pour l'alimentation et l'agriculture (FAO) et l'Organisation mondiale de la santé (OMS).

L'IFI et les organismes multilatéraux comblent un besoin sur les marchés en devenir comme le Mexique en offrant du financement à long terme, souvent à des taux avantageux avec des conditions plus souples que celles disponibles auprès de sources privées. Une grande partie de ce financement est consacré spécialement à des projets importants pour le pays en développement. Ces projets seraient difficiles à réaliser sans ce financement. La participation d'une IFI à une transaction internationale assure un niveau de confort aux investisseurs et aux institutions financières éventuelles en leur garantissant que le projet a été évalué soigneusement et qu'il sera géré de façon satisfaisante. La plupart des financements de développement international font appel à un mélange complexe qui peut regrouper des entreprises privées, des banques d'affaires, des courtiers en investissement, des gouvernements, des IFI ainsi que d'autres institutions de développement. Le financement peut être fourni au moyen de mécanismes comme le financement parallèle, le financement conjoint, le prolongement de garantie ou l'apport en capital, mécanismes qui peuvent parfois être tous nécessaires pour mener un projet à terme.

Les IFI ne se comportent pas comme des sources directes de fonds ou d'assurance pour l'exportateur. Au contraire, par l'intermédiaire de leurs programmes de prêts et d'aide, elles offrent la possibilité aux prestataires de produits et de services de soumissionner des projets précis. Les IFI et les organismes multilatéraux travailleront directement avec les organismes gouvernementaux mexicains pour cerner leurs besoins les plus prioritaires, ayant besoin d'un financement qui ne serait pas disponible par ailleurs. Le gouvernement, ou les emprunteurs, décident des projets à mettre en route. Ils gèrent également les projets, embauchent des experts-conseils et attribuent les contrats. À titre de banquiers, les IFI surveillent le processus, s'assurent du respect des lignes directrices et fixent les conditions de contrôle du projet du début à la fin.