

Notre priorité absolue en matière de commerce demeure la conclusion du Round. Engagé il y a six longues années, celui-ci est sans aucun doute la série de négociations la plus ambitieuse jamais engagée dans l'histoire du GATT. Les chefs de gouvernement et d'entreprise du monde entier conviennent que la conclusion du Round donnera à l'économie mondiale un élan dont elle a grand besoin. Je partage cette opinion.

La semaine dernière, j'ai été l'hôte d'une séance de travail avec mes collègues des États-Unis, du Japon et de la Communauté européenne, pendant laquelle nous avons examiné des moyens de faire avancer les pourparlers sur la question de l'accès au marché. Je suis heureux de signaler que de bons progrès ont été accomplis et qu'une dynamique se crée pour la tenue de discussions approfondies au sommet du G-7 qui aura lieu à Tokyo en juillet. Tous nos partenaires commerciaux sont résolus à mener à bien les négociations de l'Uruguay Round d'ici la fin de l'année.

Je vous remercie encore une fois de m'avoir donné cette occasion de discuter diverses questions, dont le Plan d'action du Canada pour le Japon et l'ALENA.

Le Canada et le Japon jouissent d'une excellente relation bilatérale qui peut aboutir à un accroissement de l'activité économique. Grâce au Plan d'action que j'ai annoncé aujourd'hui, les Canadiens saisiront les occasions qui se présenteront à eux et concluront un nombre beaucoup plus grand d'arrangements d'affaires fructueux.

En ce qui concerne ces questions, entre autres, nous savons gré à la CCCJ du rôle de chef de file qu'elle a toujours joué dans la gestion de nos excellentes relations bilatérales avec le Japon. Nous accueillons avec intérêt vos suggestions sur la façon dont le gouvernement peut aider à créer et à entretenir un climat propice au commerce, aux investissements et à la prospérité dans les années à venir. Et nous vous invitons à participer de manière active à la réalisation de ces plans.

Vous avez un programme inspirant devant vous à cette conférence. C'est un programme important parce qu'il concerne directement le succès futur de nos relations en matière de commerce et dans d'autres domaines. Je vous souhaite donc beaucoup de succès, maintenant et dans les années à venir.