

La leçon qu'ils tirent de la réussite japonaise est qu'il est important d'utiliser activement la politique industrielle pour promouvoir les industries nationales. Toutefois, une étude récente indique que leurs craintes ne se basent pas sur les faits.

4.1 La baisse de la compétitivité et la désindustrialisation des États-Unis

● La compétitivité et la balance commerciale : de la passion aux véritables problèmes

La compétitivité signifie que les entreprises produisent des marchandises de haute qualité et qu'elles les vendent à bas prix sur les marchés internationaux. Un pays compétitif est difficile à définir, mais disons qu'il peut réussir sur le plan du commerce international grâce à la technologie de pointe et à une forte productivité, avec les revenus et salaires élevés que cela entraîne. La *productivité* est une mesure globale de la compétitivité. Une forte *productivité totale des facteurs* (PTF) résulte de l'utilisation d'une haute technologie et se traduit par de hauts revenus pour le capital et la main-d'oeuvre et par de faibles coûts de production⁷⁷. Un pays dont la productivité de la main-d'oeuvre et la productivité totale des facteurs sont élevés peut soutenir la concurrence sur le marché international tout en générant des revenus élevés et un haut niveau de vie.

L'important déficit commercial que les États-Unis ont accumulé au cours des années 80 tandis que le Japon et l'Allemagne enregistraient d'importants excédents, ont été cités, dans la presse populaire, comme la preuve que la compétitivité des États-Unis était en baisse. Le raisonnement est le suivant : si un pays a des entreprises compétitives dans de nombreux sous-secteurs, il devrait avoir un excédent commercial. Inversement, un pays qui n'a que quelques entreprises compétitives doit avoir un déficit commercial. Le problème est que les déséquilibres commerciaux ont tendance à être temporaires. Le déficit américain a certainement persisté pendant près d'une décennie. Toutefois, à long terme, de solides raisons économiques expliquent pourquoi la balance commerciale d'un pays s'équilibre à peu près. Il est presque certain qu'après avoir accumulé une dette internationale importante dans les années 80, les États-Unis connaîtront, à l'avenir, un excédent commercial en payant l'intérêt sur leur dette et en remboursant peut-être une partie du principal.

En termes généraux, la position commerciale des États-Unis peut s'améliorer grâce à de faibles salaires ou des taux de change dévalués ou en raison d'une forte productivité globale des facteurs. À la fin des années 80, la position commerciale des États-Unis s'est améliorée parce que le dollar avait perdu de sa valeur, ce qui a réduit les salaires américains par rapport à ceux des autres pays industrialisés. En conséquence, les États-Unis peuvent enregistrer un excédent commercial grâce à des salaires réels plus bas. En pareil cas,

⁷⁷ La PTF mesure la production d'une quantité donnée de main-d'oeuvre et de capitaux.