

Téléphone Main 553

ESINHART & EVANS

Agents principaux

**SCOTTISH UNION & NATIONAL
INSURANCE COMPANY
OF EDINBURGH****GERMAN AMERICAN
INSURANCE COMPANY
NEW-YORK**

et Courtiers Généraux d'Assurance.

Argent à prêter sur Biens Fonciers, aux
taux courants les plus bas. Demande
directe sollicitée.**BUREAU :**
EDIFICE LAKE OF THE WOODS,
39, Rue St-Sacrement, Montréal.**PATENTES
OBTENUES PROMPTEMENT**Avez-vous une Idée ?—Si oui, demandez le
Guide de l'Inventeur qui vous sera envoyé gratis
par Marlon & Marlon, Ingénieurs-Consells,
Bureaux : 1 Edifice New York Life, Montréal,
et Washington, D. C.**ASSUREZ-VOUS**

DANS

LA SAUVEGARDE

- 1^o **PARCE QUE** Ses Taux sont aussi avantageux que ceux de n'importe quelle compagnie.
- 2^o **PARCE QUE** Ses polices sont plus libérales que celles de n'importe quelle compagnie.
- 3^o **PARCE QUE** Ses garanties sont supérieures à la généralité de celles des autres compagnies.
- 4^o **PARCE QUE** La sagesse et l'expérience de sa direction sont une garantie de succès pour les années futures.
- 5^o **PARCE QUE** Par-dessus tout, elle est une compagnie Canadienne-Française et ses capitaux restent dans la Province de Québec pour le bénéfice des nôtres.

**Siège Social : 7 Place d'Armes
MONTREAL****ASSURANCE—Suite**

valeur de sa propriété réelle et en second lieu, celle de sa capacité de production. La valeur de cette dernière varie suivant ses aptitudes et ce qu'il espère produire. Si un homme faisait l'inventaire de son actif, il serait surpris de constater que la partie la plus importante de cet actif est constituée par sa capacité de production. Combien connaissez-vous d'hommes qui gagnent \$10,000 par an à l'âge de 40 ans et qui ont une propriété valant \$150,000? Cependant ce chiffre de \$150,000 est ce que représente approximativement un revenu de \$10,000 à l'âge de 40 ans.

Tous les hommes reconnaissent la nécessité de protéger leur actif tangible, et il appartient aux agents d'assurance de leur montrer la valeur de leur capacité de production et l'inconséquence de ne pas la protéger par une assurance.

L'assurance-vie est un facteur relativement nouveau des affaires, logique à tous les points de vue. L'homme qui n'apprécie pas la valeur de sa capacité de production, c'est-à-dire son aptitude à convertir en argent son temps et ses capacités, l'homme qui ne capitalise pas cette capacité par une assurance, fait des affaires exactement comme celui qui n'apprécierait pas la valeur de sa clientèle et vendrait son commerce pour la valeur de facture de son actif tangible et donnerait son achalandage gratis.

Les agents d'assurance sont trop portés à faire du sentiment en affaires, alors que l'assurance-vie est une affaire purement commerciale. En d'autres termes, l'assurance repose sur la base saine de la valeur, et le public apprécie ce fait de plus en plus.

Il fut un temps où la vente de l'assurance se faisait d'après des estimations indiquant de beaux résultats et en représentant que l'achat d'une police d'assurance était un placement rapportant de l'argent, tandis qu'en réalité le facteur assurance de toute police est une dépense pour tout homme d'affaires logique avec lui-même. Ce n'est que lorsqu'on ajoute à l'assurance une somme d'argent supérieure à son coût que ce placement peut rapporter un profit.

(à suivre)

La publicité, c'est la multiplication des ventes.

Les Prévoyants du Canada

Assurance Fonds de Pension

CAPITAL AUTORISE \$500,000

Achetez des Parts des Prévoyants :

Parce que c'est un placement sans pareil.

Parce que c'est avec la plus petite prime, la plus grosse rente ;

Parce que c'est la seule compagnie à "Fonds Social" faisant une spécialité du Fonds de Pension.

Bureau à Montréal :**Chambre 22,
Edifice "La Patrie"****Bureau - Chel,****133, rue St-Pierre,
QUEBEC.****London Guarantee &
Accident Co., Limited.**

Succursale pour la Province de Québec :

189 Rue ST-JACQUES, MONTREAL.**W. Mayne McCombe,**

Agent Général.

Assurances contre les Accidents, la
Maladie et le Vol. Responsa-
bilité des patrons. Garantie de la
Bonne Exécution des Contrats. Ga-
rantie de la fidélité des employés
Assurances des Automobiles et des
Attelages.**Théâtre National Français**

SEMAINE DU 6 NOVEMBRE 1911.

"REPENTIR".

LA PRINCIPALE DIFFICULTÉ qui se présente à l'homme inexpérimenté entrant dans l'Assurance-Vie, c'est de trouver des hommes Bons à Assurer. Cette difficulté disparaît quand vous travaillez pour une *Compagnie Industrielle*, dont les débits sont une mine inépuisable à la fois pour les affaires ordinaires et les affaires industrielles.

THE UNION LIFE ASSURANCE COMPANY**BUREAU-CHEF A TORONTO, CAN.**

Plus de porteurs de polices au Canada que dans toute autre Compagnie Canadienne