

## OBSERVATIONS PRÉLIMINAIRES

1. De nombreux mythes circulent au sujet de ce qui arriverait au Canada s'il négociait un accord commercial avec les États-Unis. Il faut détruire ces mythes et nous pouvons le faire en examinant ce qui est advenu à d'autres petits pays qui ont conclu des accords avec des pays beaucoup plus puissants qu'eux.
2. Nous examinerons trois accords: ceux entre l'Irlande et le Royaume-Uni, entre le Marché commun européen et la Suède et entre l'Australie et la Nouvelle-Zélande.
3. Ils concernent tous des pays industrialisés dans diverses parties du monde, à des époques différentes. Quoique les détails de chaque accord diffèrent, l'objectif est le même: l'élimination des obstacles au commerce.
4. Dans les trois cas, un petit pays a négocié avec un partenaire commercial beaucoup plus gros que lui et les résultats ont été à l'avantage des deux parties. Le présent exposé démontre qu'il est normal que des petits pays concluent des ententes avec des nations puissantes sans sacrifier pour autant leur souveraineté, leurs programmes sociaux et leurs échanges commerciaux avec le reste du monde.

43-209-84-  
1.2632.809