

qu'il chérissait le plus, c'est-à-dire, au désir de prendre la plus forte police d'assurance qui eût jamais été prise par aucun agent. Le soir, sans doute, il mettait de côté les soucis de la journée, tout ce qui concernait les affaires. Il permettait à son esprit de recevoir les impressions concernant la vente de la grosse police. Ce n'est pas une simple suggestion, mais un effort constant qui amena la conclusion de son contrat. Il n'est pas douteux que, le matin en s'éveillant, ses idées lui revinrent à l'esprit en toute bonne foi, une foi ne connaissant pas de défaite. Il permit à ses idées d'agir et de réagir sur son esprit, jusqu'à ce qu'il eut pris la résolution que sa grande transaction s'accomplirait. Savez-vous qu'avec une volonté pareille, la bataille qui consiste à vendre une assurance-vie est à moitié gagnée? Vouloir une chose est presque la faire. L'effort est tous les jours le résultat de la pensée; la réflexion précède le résultat, et si nous dirigeons nos pensées dans la voie directe, si nous nous fixons pour règle d'arriver au succès, le succès est à nous. Le cas de notre agent devrait être une leçon qui nous enseigne à nous tous, de nous connaître nous-mêmes, de croire en nous-mêmes et de nous entraîner à avoir plus d'action, plus de décision. Cultivons une personnalité agréable et convainquons-nous que nous l'avons. Acquérons de toutes les manières possibles un enthousiasme intelligent pour tout travail que nous faisons, et croyons que nous avons droit à notre part de succès. Si chaque agent d'assurance veut n'avoir que des idées correctes, et faire un travail ardu, au bout de peu de temps il s'apercevra qu'il a transformé sa vie entière et que là où il avait échoué il remportera un succès étonnant.

Nous sommes tous heureux des succès des autres: ces succès nous donnent de l'inspiration; ils nous aident à entrevoir des horizons plus vastes. Envisageons d'une manière plus large l'art du vendeur: que chaque homme apprenne, s'il ne l'a déjà fait, que son succès dépend absolument et entièrement de lui-même.

Il n'existe pas une chose telle que la chance: le succès est toujours le résultat d'un effort considérable, et l'homme qui réussit est celui qui réfléchit et qui travaille.

PRINCE RUPERT, CENTRE MINIER

Il y a peu d'exemples d'une voie ferrée ayant jamais traversé une veine minérale de quelque valeur. La ligne principale du G. T. P. ne fait pas exception à la règle, mais le district qu'elle traverse obtient de jour en jour plus d'importance. Les formations de terrains sur les côtes de la mer n'ont jamais offert une grande richesse minérale, mais à 190 milles de Prince Rupert, la ligne pénètre dans un nouveau champ. Une zone de roc minéralisé, partant de Portland Canal et passant par les sources de la Naas, traversa la rivière Skeena vers le Kitselas Canyon et s'étend dans l'intérieur par les collines de Hazleton et par les montagnes Babines et Hudson Bay. L'étendue de la chaîne est inconnue. Des prospecteurs n'ont fait que l'examiner en certains endroits: mais ces endroits décèlent une richesse incalculable. La superficie immense de ce filon ne peut être appréciée que par ceux qui l'ont parcourue. L'avenir de Portland Canal est assuré maintenant. On peut en dire autant du district de la rivière Naas, car l'automne dernier des découvertes ont été faites dans le voisinage de Kitselas Canyon, découvertes qui lorsqu'elles seront développées, indiqueront qu'il y a là un dépôt considérable de minéral. Ces découvertes furent faites trop tard pour démontrer qu'il existait plus que du minéral de bonne qualité dans ce district, minéral couvrant une superficie considérable.

Les principaux minéraux qu'on y trouve sont des minéraux d'argent, de plomb et de cuivre, mais tous les minéraux de ce district ont une valeur en or variant en chiffres ronds de \$1 à \$40. Certains minéraux ont même une valeur plus grande. A Hazleton, à 180 milles de Prince Rupert, sur la ligne de chemin de fer G. T. P., l'existence d'un magnifique minéral a été démontrée par un sondage sur le Silver Cup, propriété située sur Nine Mile Mountain. Quatre-vingts pouces de galène solide constituent évidemment une assurance suffisante que Nine Mile Mountain produira beaucoup de richesse. Les travaux exécutés sur le groupe Dibble, propriété de James Cronin, de Spokane, ont marché dans d'excellentes conditions pendant tout l'hiver. Dans un

tunnel de 325 pieds, on est tombé sur une veine transversale d'une largeur de 3 pieds. Ce tunnel avait été fait pour se raccorder avec la veine principale qu'on espérait atteindre à 400 pieds. La propriété Law a également dépassé tout ce qu'on en pouvait attendre.

Sur la Montagne Hudson Bay, qui traverse exactement la vallée Bulkley, à partir de la chaîne Babines, des dépôts de minéral ont été trouvés et des travaux ont été exécutés pour parvenir jusqu'au point d'expédition. Dans le groupe Lakeview, qui domine le chemin de fer et qui n'en est distant que de six milles, on trouve du cuivre gris et de l'or libre. Cette propriété contient également de la galène argentifère. Cinq tonnes de galène ont été expédiées du groupe Coronado dont le rendement au raffinage a été de \$100 par tonne, en or, argent et plomb. Il y a de cela cinq ans. Avec les nouvelles facilités que le chemin de fer donnera, des hommes s'occupant d'affaires minières et ayant des idées conservatrices, estiment qu'une quantité égale de ce minéral peut être expédiée à l'établissement de raffinage de Prince Rupert, à raison de \$4 par tonne approximativement. Il ne faut que l'achèvement du chemin de fer pour ouvrir ce pays minier offrant un avenir splendide (Prince Rupert Optimist).

M. L. N. Paquin, pharmacien, 2010 rue Ontario Est, Hochelaga, Montréal, a en stock de la parfumerie française et des remèdes patentés. Il est propriétaire de l'onguent Senna.

EXCURSIONS POUR LA RECHERCHE D'UN HOME

Le Grand Trunk Railway a publié une circulaire autorisant tous ses agents au Canada à vendre des tickets d'Excursions pour la recherche d'un "home" dans l'Ouest du Canada. C'est un renseignement intéressant pour ceux qui désirent profiter de ces Excursions à certaines dates à partir d'avril jusqu'à septembre 1910. La route du Grand Trunk est la plus intéressante; elle fait passer le voyageur par tous les centres peuplés du Canada, par la métropole de Chicago et le transporte de là par Duluth ou Chicago aux villes de Minneapolis et St. Paul. Demandez de plus amples renseignements aux agents du Grand Trunk.

Vos opinions n'ont de poids qu'autant que vous pouvez comprendre et apprécier les opinions contraires.

LA GARANTIE EST LA CARACTERISTIQUE IMPORTANTE DE L'ASSURANCE-VIE

En 1909, la Manufacturers Life a ajouté la très forte somme de \$1,270,685 à son fonds de réserve pour la protection des porteurs de polices.

Cela met toutes ses affaires sur une base excessivement conservatrice — (Hm. 3½ pour cent sur toute la ligne.)

Les porteurs de polices de la compagnie ont ainsi une garantie de tout premier ordre. L'accomplissement de cette garantie pour la protection des porteurs de polices a exigé la mise de côté de \$277,000 de plus qu'il n'aurait été nécessaire d'après la base du Fonds de Réserve usité auparavant.

Il est agréable de savoir que cela s'est fait sans réduire le Surplus.

Il est profitable de s'assurer dans une compagnie aussi prospère.

THE MANUFACTURERS LIFE, Toronto, Canada