

ses canadiennes à participer à des initiatives conjointes avec des organismes d'État ou d'exécuter des marchés de construction clé en main. Néanmoins, certains Canadiens envisagent la fourniture de matériel d'usines pétrochimiques et la prestation de services dans ce domaine.

La Direction du Moyen-Orient du Bureau des affaires d'Afrique et du Moyen-Orient effectue une étude de l'aptitude des entreprises canadiennes à participer aux industries secondaires et de soutien que prévoient tous les pays du golfe Persique, ainsi qu'aux programmes de reconstruction qu'entreprendront éventuellement l'Iraq ou l'Iran, s'ils parviennent à une solution pacifique.

Il est certes significatif que le Canada entreprenne à l'égard des secteurs pétroliers et pétrochimiques de cette région une campagne semblable à celles qui ont été entreprises au Mexique et en Australie.

d) Quelques réussites canadiennes

Étant donné que les activités du Canada ne sont pas liées à un grand programme, nos réussites se limitent à la vente de matériel de construction et d'exploitation du secteur pétrolier, dont le montant est passé de quelque 12 millions de dollars en 1976 à environ 100 millions en 1980. De plus, tout porte à croire que cette tendance se perpétuera. Les frais intangibles, qui comprennent les honoraires d'experts-conseils et les traitements de quelque 2 500 employés techniques, ont atteint environ 30 millions de dollars en 1980.

À l'heure actuelle, plusieurs initiatives conjointes d'exploitation sont en cours dans le domaine de la distribution et plusieurs, dans les secteurs de la fabrication et des services, sont en voie de négociation.

e) Obstacles et avantages

Traditionnellement, les activités pétrolières de l'Arabie Saoudite se sont toujours déroulées en vase clos sous la direction de multinationales principalement américaines, et sous la domination d'ARAMCO, qui traitaient surtout avec d'autres entreprises des États-Unis. Mais la situation a changé récemment avec la venue d'importants consortiums japonais. Ces derniers ont besoin d'approvisionnements à long terme de pétrole et de produits pétrochimiques, qu'ils ont réussi à obtenir en contrepartie de capitaux et de transferts technologiques. Les sociétés japonaises ont également les ressources nécessaires pour entreprendre d'importants marchés clé en main en vue de la construction, en tout ou en partie, de raffineries ou d'usines pétrochimiques qu'elles peuvent approvisionner