

L'ASSURANCE MONT-ROYAL

Compagnie Indépendante (Incendie)

Bureaux : 1720 rue Notre-Dame

Coin St-François-Xavier, MONTREAL
 RODOLPHE FORGET, Président.
 J. E. OLIVANT, Jr., Gérant-Général.

PATENTES OBTENUES PROMPTEMENT

Avez-vous une idée ?—Si oui, demandez le Guide de l'Inventeur qui vous sera envoyé gratis par Marlon & Marlon, Ingénieurs-Consults, Bureaux : } Edifice New York Life, Montréal, } et 607 G Street Washington, D. C.

SUN LIFE OF CANADA

AU 31 DECEMBRE 1908

Actif.....\$29,238,525.51
 Surplus sur tout le Passif et le Capital, Hm 3^e et 3^e p.c. Standard 2,596,303.96
 Surplus d'après l'Étalon du Gouv. 4,118,491.91
 Revenu en 1908.....6,949,601.98
 Assurances en vigueur.....119,517,740.89

Ecrivez au bureau-chef à Montréal pour avoir la petite brochure intitulée "Prosperous and Progressive."
 LES POLICES DE LA SUN LIFE SONT FACILES À VENDRE

LA COMPAGNIE

'EQUITABLE'

D'ASSURANCE MUTUELLE CONTRE LE FEU

Les nouvelles primes reçues depuis le dernier rapport fait au gouvernement, sont au delà de

\$74,871,53

et la compagnie a émané au delà de

2,143

polices depuis cette date, ce qui est un des meilleurs résultats qu'une compagnie puisse obtenir.

S. T. WILLETT, PRÉSIDENT F. CAUTHIER, GERANT

LA CANADA LIFE A PAYÉ

en 1905, aux détenteurs de polices ou à leurs représentants : : : : :

\$3,272,000

contre des paiements similaires de

\$4,954,000

faits par les vingt-et-une autres compagnies Canadiennes.

(ÉTABLIE 1858)

The Phenix Insurance Company OF BROOKLYN

TOTAL DE L'ACTIF - - \$8,719,795.33

Robert Hampson & Son, Agents,
5 ST. JOHN STREET

La Compagnie d'Assurance MUTUELLE DU COMMERCE contre l'Incendie

Actif excédant - \$260,000.00
 Assurance en force - \$2,800,000.00

DEPOT AU GOUVERNEMENT
 en conformité avec la nouvelle Loi des assurances de Québec, 8 Edouard VII, Chap. 69.

Bureau Principal: 151 rue CIROUARD, St-Hyacinthe

Assurances

POUR REUSSIR DANS L'ASSURANCE- VIE

Pour réussir dans le travail de l'assurance-vie, soit comme solliciteur, soit comme gérant, il faut venir en contact avec le public, en contact avec de nouvelles personnes tous les jours, si possible, et cela fait, avoir soin de produire une bonne impression. Pour produire une bonne impression, il faut être animé de bons sentiments envers ceux avec qui vous venez en contact, sans tenir compte de leur race ou de leur religion; il faut voir ce qu'il y a de meilleur chez autrui; il faut prendre un intérêt bienveillant aux affaires des autres et faire sentir à ceux-ci que vous vous intéressez à eux, il faut apprécier les petites choses, rendre tous les services possibles à ceux que vous croyez pouvoir aider. Une telle disposition d'esprit vous gagne les coeurs, fait des hommes vos amis, et il est plus facile et beaucoup plus agréable d'entraîner les hommes que de les repousser. Faites que votre présence soit comme un rayon de soleil pour chaque homme que vous rencontrez; qu'il soit heureux de se trouver dans votre bureau ou de vous voir dans sa place d'affaires. Un homme peut ne pas vous dire combien il apprécie ces choses, mais il vous le montrera quand le moment en sera venu.

Il n'est rien qui tende autant à créer un succès permanent que de faire sentir aux personnes de votre connaissance que vous êtes droit, franc, que vous avez bon coeur, et tout agent d'assurance peut se faire une telle réputation, s'il ne l'a déjà.

AUX AGENTS D'ASSURANCE

Par A. F. Sheldon

(Traduit de *Life Insurance Independent*.)

Beaucoup dépend de l'aptitude du vendeur à détailler tous les points qui peuvent l'aider à vendre sa marchandise et de sa connaissance de tous ces points et de toutes les raisons pour lesquels son client devrait en acheter. Ce n'est pas qu'il soit préférable qu'il expose tous ces points dans chaque cas—ce serait un étrange médecin que celui qui administrerait tous ses remèdes à tous ses patients, mais d'autre part il est nécessaire que le médecin connaisse tous ses médicaments. Je crois pouvoir affirmer qu'il n'y a pas un agent d'assurance sur cent—je resterais peut-être dans les limites de la vérité en disant qu'il n'y en a pas un sur mille—qui sache analyser complètement

Aux Chefs d'Entreprises, Industriels et Manufacturiers, Accidents du Travail.

La LOI concernant les responsabilités des accidents dont les ouvriers sont victimes dans leur travail, et la réparation des dommages qui en résultent, entrera en vigueur le 1er Janvier 1910.

LA PREVOYANCE,

Compagnie d'Assurance.

met à votre disposition les services d'experts en matière d'assurance contre les Accidents du Travail et vous évitera tout sujet d'ennuis et de responsabilité.

Assurez-vous sans retard

Ecrivez à J. C. Oagné, Gérant Général,
 63 Guardian Bldg. MONTREAL.
 ou Téléphonnez Main 5027. Agents demandés.

WESTERN ASSURANCE CO.

INCORPORÉE EN 1881

ACTIF, au-delà de - - \$3,130,384.82

Bureau Principal: TORONTO, Ont

Hon. Geo. A. Cox, Président.

W. R. Brock, et John Hoskin, K. C.

LL.D., Vice-Présidents.

W. B. Meikle, Gérant-Général.

C. C. Foster, Secrétaire.

Succursale de Montréal:

189 rue Saint-Jacques.

ROBT. BICKERDIKE, Gérant



Succursale au Canada, Bureau Chef à Montréal

METROPOLITAN

Life Assurance Co'y of New York

(Compagnie à Fonds Social)

Actif.....\$236,927,000

Polices en vigueur au 31 décembre 1908... 9,960,106

En 1908, la compagnie a émis au Canada des polices pour... \$16,812,000

Elle a déposé entre les mains du Gouvernement Canadien, exclusivement pour les Canadiens..... \$5,500,000

Il y a plus de 300,000 Canadiens assurés dans la METROPOLITAN.