

en quantités assez limitées. En 1980, le montant des exportations pour ce secteur a atteint 15 millions de dollars.

c) Activités récentes de commercialisation du Canada

À part quelques invitations à soumissionner et quelques adjudications de contrats, les sociétés canadiennes, tant dans le secteur du matériel électrique industriel que dans celui des câbles et fils, ont plus ou moins été écartées de ce marché. Les acheteurs saoudiens utilisent désormais une stratégie de commercialisation qui ne permet en fait qu'aux grandes sociétés de consacrer le temps et l'effort nécessaires à la préparation de soumissions. Comme elles ne peuvent se permettre d'engager ces dépenses, les petites sociétés ne répondent pas aux demandes et, à moins que la stratégie ne change, elles ne chercheront vraisemblablement pas à conclure des marchés avec l'Arabie Saoudite. C'est ce qui est ressorti de l'étude rétrospective du projet de Qassim où la participation canadienne était assez importante. Un grand service d'utilités publiques provincial a récemment soumissionné deux projets dans la région méridionale du Royaume.

d) Réussites

Certaines sociétés canadiennes ont réussi à exporter leurs produits en Arabie Saoudite. McGraw Edison, par exemple, a expédié du matériel de fil de poteau, tandis que la Canada Wire and Cable et la Phillips Cables ont vendu du câble de transport d'énergie. La Westinghouse Electric Corporation des États-Unis a pour sa part reçu une lettre d'intention pour des turbines à gaz de 50 MW. Étant donné que ces turbines sont fabriquées au Canada en vertu d'un accord mondial conclu entre sociétés soeurs, cela constitue un avantage pour les fabricants canadiens.

Alcan en est également aux dernières étapes de négociation en vue de la construction d'une usine de fabrication de fils d'aluminium en Arabie Saoudite. Le projet à participation canadienne sans doute le mieux connu est le programme d'électrification rurale de 1 milliard de dollars entrepris dans la région de Qassim. Le groupe SNC a assuré des services de conception technique et de gestion de projet pour le compte de l'organisme d'État Electrico.

e) Obstacles et avantages

Selon les entrevues effectuées avec des représentants de sociétés saoudiennes ainsi que le rapport rétrospectif sur le projet de Qassim, les principaux obstacles qui