

IV. EXPORTER AU MEXIQUE

<i>Les exportations indirectes</i>	84
<i>Les exportations directes</i>	85
<i>Le rôle des agents</i>	86
<i>Le transport</i>	88
<i>La documentation</i>	92
<i>L'étiquetage des produits</i>	99
<i>Les douanes</i>	104
<i>Les importations temporaires et le report des droits de douane</i>	107
<i>La vente</i>	110
<i>Le financement des exportations</i>	111