

SOMMAIRE

Ce rapport traite de l'un des quelque 80 secteurs examinés dans le cadre d'une vaste étude commandée par la Direction générale de la promotion du commerce, du tourisme et de l'investissement avec les États-Unis, du ministère des Affaires extérieures. L'objectif de la présente étude est de fournir une indication préliminaire des possibilités qui s'offrent d'accroître les exportations canadiennes aux États-Unis. Les constatations de chaque rapport se fondent sur une analyse des statistiques commerciales des États-Unis et sur un sondage limité mené auprès d'importateurs et d'associations professionnelles des États-Unis représentant un large éventail de l'industrie américaine.

Chaque rapport vise à aider les sociétés canadiennes à recenser des débouchés qui pourraient justifier une étude plus approfondie. Les rapports n'analysent pas les industries canadiennes d'exportation ou leur compétitivité au plan international, mais ils fournissent d'autres types de renseignements qui devraient s'avérer utiles. Chaque rapport fournit par exemple des renseignements sur les sociétés qui se sont montrées intéressées à trouver de nouvelles sources d'approvisionnement; certaines des informations données sont très spécifiques. Chaque rapport contient également des renseignements sur la taille et les parts du marché américain des importations, ainsi que sur les publications professionnelles et les foires commerciales que les sociétés recensées ont jugé les plus utiles. Les divers rapports de la série devraient intéresser tout particulièrement les petites et moyennes sociétés canadiennes qui n'exportent pas encore ou qui aimeraient accroître le niveau de leurs exportations aux États-Unis.

L'industrie des pièces d'aéronef est l'un des secteurs examinés par cette étude. Nous avons mené une enquête auprès d'importateurs américains de pièces d'aéronefs commerciaux afin de déterminer l'incidence de la dévaluation du dollar américain et de préciser les perspectives qui s'offrent aux fabricants canadiens. Les résultats de l'enquête montrent que la dévaluation du dollar américain a exercé une influence considérable sur les importations. La majorité des importateurs se sont donc dits intéressés à en connaître davantage sur les fournisseurs canadiens susceptibles d'offrir des substituts aux coûteuses importations actuelles. Les importateurs ont signalé qu'ils préféreraient recevoir de l'information au sujet des entreprises canadiennes sous forme de brochures et de publications, mais également par contact personnel avec les représentants des fabricants. Les prix et la qualité figurent parmi les principaux facteurs qui président aux décisions d'importer.

Les associations américaines de l'industrie auprès desquelles nous avons effectué notre enquête considèrent le Canada comme un fournisseur important de pièces d'aéronef sur le marché américain. L'industrie canadienne de pièces d'aéronef apparaît comme extrêmement compétitive et l'on considère qu'elle excelle dans la gestion et la conception de produits.